



**“Müşteriye Hem Kaliteli Hem de
Hızlı Hizmeti Hedefliyoruz”**



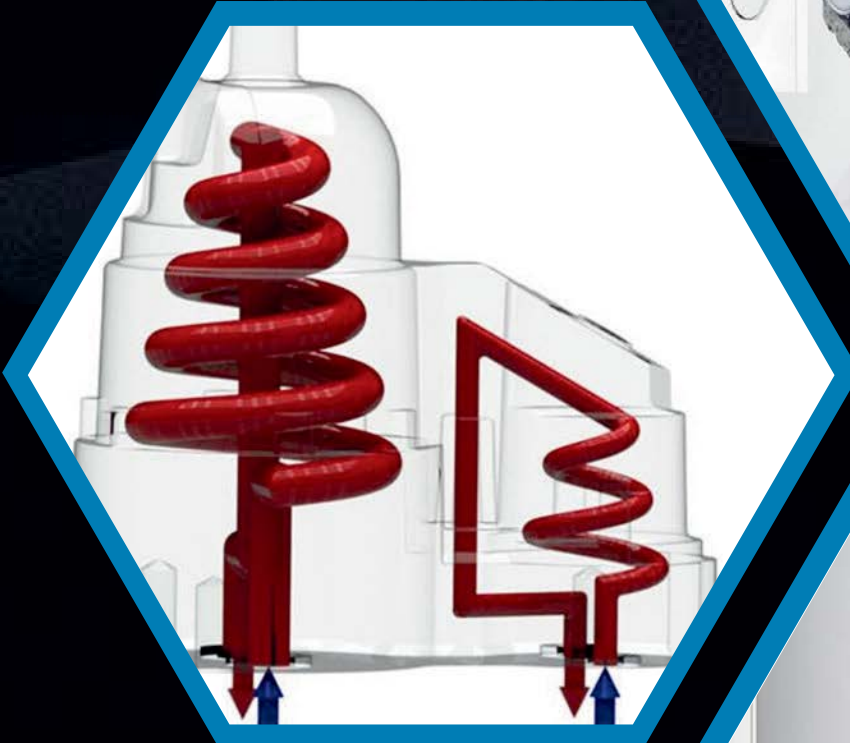
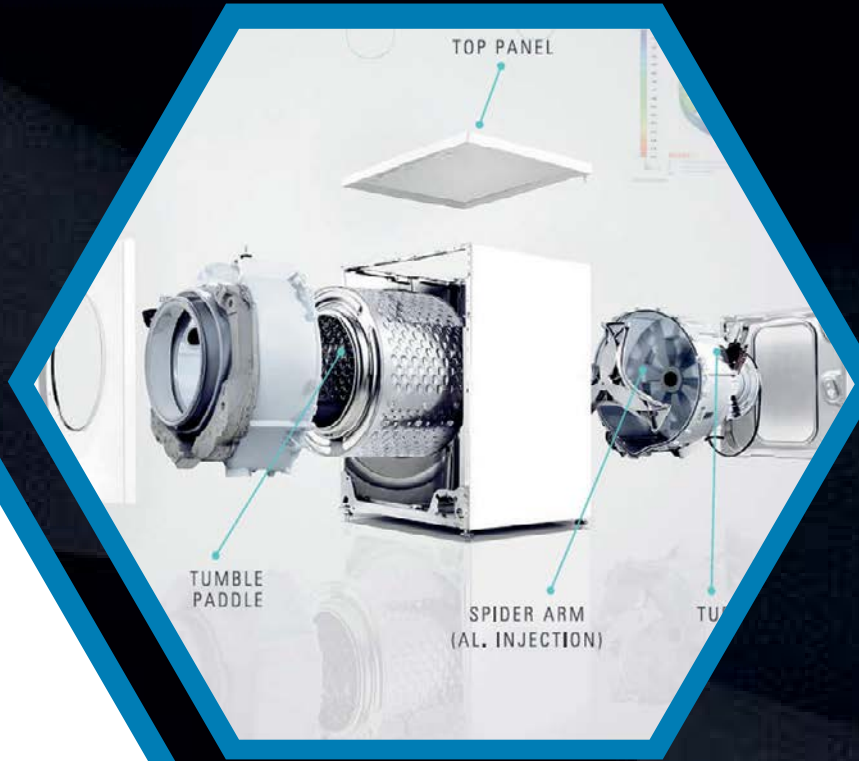
**Sarıgözoğlu Dev Markanın
Efsane Liderini Manisa'da Ağırladı**



**Adöksan 4. Fabrikası Açıldı:
Alüminyum Döküm Sektöründe
Yeni Bir Dönem Başlıyor**



**WE UNDERSIGN
PROFESSIONAL
SOLUTIONS**



- ✓ HOME APPLIANCES
- ✓ AUTOMOTIVE
- ✓ INDUSTRIAL



+90 262 502 13 84
info@aksemkalip.com.tr
www.aksemkalip.com.tr

ALİŞKANLIKLAR DEĞİŞİYOR!

YÜKSELEN BEKLENTİLERE PREMIUM ÇÖZÜM: **BGH DIECAST ONE!**

BGH Diecast One, en zorlu yüksek basınçlı döküm uygulamaları için özel olarak geliştirilmiş, daha yüksek mekanik özellikler için kimyasal bileşimi optimize edilmiş, ESR üretim kalitesi ile mükemmel homojenlik ve iç yapı temizliği sağlanmış, çok yüksek ısı yorulma direncine ve tokluğa sahip patent sıcak iş takım çeliğidir.

Produced by ANTRAMETAL

BGH Kocaeli Özel Çelik A.Ő
ÇerkeŐli OSB Mah. İmes 3 Bulvarı
A Apt. No:35 41455 Dilovası / Kocaeli
+90 (262) 503 27 77 pbx
www.bgh.com.tr



Özel Çelikte Mükemmellik

Kalıp Dünyası Dergisi

Mould - Die World Magazine

PRESTİJ YAYINCILIK BASIM HİZMETLERİ
SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ. Adına

İmtiyaz Sahibi / *Publisher*
Kenan ANIL

Sorumlu Yazı İşleri Müdürü / *Editor in Chief*
Kenan ANIL
yazi@prestijyayincilik.com.tr

Kurumsal İletişim Direktörü
Corporate Communications Director
Hayriye ANIL
muhasabe@prestijyayincilik.com.tr

Reklam ve Halkla İlişkiler

reklam@prestijyayincilik.com.tr

Grafik Tasarım / *Graphic Design*
Durmuş ÖZELÇİ
grafik@prestijyayincilik.com.tr

Kapak Tasarımı / *Cover Design*
Durmuş ÖZELÇİ
grafik@prestijyayincilik.com.tr

Sosyal Medya ve Web Sorumlusu
Durmuş ÖZELÇİ
grafik@prestijyayincilik.com.tr

Abone Sorumlusu / *Subscription*
Hayriye ANIL
muhasabe@prestijyayincilik.com.tr

Hukuk Danışmanı
Av. Yakup Lütfi KÜÇÜK

Mali Danışman / *Financial Responsibility*
Mustafa Macir

YAYIN KURULU / *Editorial Board*
(yazi@prestijyayincilik.com.tr)

Prof. Dr. Ahmet ÖZDEMİR (Gazi Üni.)
Prof. Dr. Ahmet TOPUZ (YTÜ)
Prof. Dr. Bilgin KAPTANOĞLU (Atılım Üni.)
Prof. Dr. Çetin KARATAŞ (Gazi Üni.)
Prof. Dr. Levon ÇAPAN (KO. Ü.)
Prof. Dr. M. Emin YURCI (YTÜ)
Prof. Dr. Mustafa ÜRGEN (İTÜ)
Prof. Dr. M. Kelami ŞEŞEN (İTÜ)

DANIŞMANLAR KURULU

Ahmet KURU (STANDART KALIP)
Aziz HATMAN (VOLKAN STEELS)
Burhan ÇEÇELİ (ARÖYMAK)
A. Barış TELSEREN (BODYCOTE İSTAŞ)
A. KAMELYA DÖĞÜŞÇÜ (GRÖDİTZT ÇELİK)
Avni TARAKÇIOĞLU (GÜVENAL GROUP)
Cafer GÜRSOY (HACİM KALIP)
Erdal GAMSIZ (SES 3000)
Fettah GÜVENTÜRK (GÜVEN ÇELİK)
Filiz ÖZÖĞÜL (TEKİŞ KALIP)
Hasan ÇEP (TEKNOVAK)
Levent GANIYUSUFOĞLU (KORKMAZ ÇELİK)
M. Önder YÜCEL (ALPHA METALURJİ)
Rasim KIZILCI (DOĞU İSİL İŞLEM)
Alpay AHISKALI (AHISKALI KAYNAK)
Şamil ÖZÖĞÜL (TEKİŞ KALIP)
Şahan EÇİN (UKUB)
Tamer TAŞKIN (PETROFER)

Almanya Temsilcisi: Bayram AYBASTI

Yönetim Merkezi / *Management Centre*

PRESTİJ YAYINCILIK BASIM HİZMETLERİ
SAN. ve TİC. LTD. ŞTİ.
Kayabaşı Mah. Kayaşehir Bulvarı Akzambak Sk.
No:36/B-2 Blok (Kovano Cafe) 34494
Başakşehir - İSTANBUL
Tel: 0 212 320 36 90 (pbx)
Tel: 0 212 320 36 91

Baskı / *Printed by:* G.M. Matbaacılık ve Tic. A.Ş.
100. Yıl Mah. MAT-ŞİT
1. Cad. No: 88 34560 Bağcılar/İST.
Tel: 0212 629 00 24-25

İnternet: www.kalipdunyasi.com.tr

e-mail: info@kalipdunyasi.com.tr

Mart Nisan 2024 Yılı: 24 Sayı: 146

Dergi İki Ayda Bir Yayınlanır.

Dergimiz "Tüm Türkiye'de Dağıtılmaktadır,
Basın Kanununa Göre Yerel-Sürelî Yayıdır."

Baskı Tarihi: Nisan 2024

editörden

kenananil@prestijyayincilik.com.tr

Değerli Okuyucu Dostlarımız,

Ramazan ayını da geride bıraktık. İslam aleminin ramazan bayramını en içten dileklerle kutladım. Biraz uzun ve buruk geçen bir bayram oldu. İnsanlık ayıbının devam eden Gazze kuşatması! Seyirci kalmış durumdayız. İran'ın komik saldırısı! Dünya'da insanların hastalığa kapıldığı inancındayım. Bir an önce fabrika ayarlarına geçmeleri gerekiyor. Artık baharın gelmesi gerekiyor. Barış, sevgi, huzur ve mutluluk...



Kenan ANIL

Yoğun geçecek aylara başlamış oluyoruz. Herkese başarılar diliyorum.

Bizler müşteri memnuniyetini artırmak amacıyla 2012 yılından beri dijital ortamda dergilerimizi yayınlamaya ve sosyal medyada güncelliği korumak amacıyla hizmetlerimizi sürdürmekteyiz.

Basılı yayınlarımızı kargo yolu ile iletirken dijital ortamda sizlere ulaşılmasının rakamlarla raporlanmasını gerçekleştirebiliyoruz.

Yaptığımız bu hizmetlerle çağın yapay zekası ile sizlere değer katmaya devam ediyoruz. Bundan dolayı sektörün haber akışını sağlamak için bizleri desteklemenizi bekliyoruz. Bu zamana kadar destekleyenlere teşekkürlerimizi bir borç biliyoruz.

Bu süreç için de üretimde ki yenilikleri ve sektör haberlerini bizlere olan güvenle sizlere her kanaldan ulaştırmaya çalışıyoruz.

Bizi izlemeye devam edin. Sizlerin verdiği güçle çalışmaya devam ediyoruz.

Güçlü ve sağlıklı yarınlar için. Gelecek nesillere güzel günler bırakmanın bilinciyle sağlıklı kalın.

Kenan Anil

Prestij Yayıncılık uygulamamızı

Ücretsiz indirebilirsiniz



Sektörel Yayıncılar
Derneği Üyesidir.
www.seyad.org





K KIND
ÇELİK A.Ş.

EN İYİ ÇELİK EN İYİ ISIL İŞLEMLE BULUŞTU

Alpha Metalurji 2024 yılında Kind&Co. Takım Çelikleri distribütörlüğü ile büyüyor.



Ofis

AHT 34
Akasya Rezidans
İstanbul



Tesisler

AHT 41
TAYSAD OSB
Kocaeli

AHT 34
Esenyurt
İstanbul

AHT 42
Karatay
Konya

AHT 59
Yalıboyu OSB
Çerkezköy



Bu sayımızda



Şahan Eğin
Nereye Doğru
Gidiyoruz....

8



Plastik Sektörü
Yıla Hızlı Başladı

12



Türkiye Otomotiv
Sektörü Üretimde
Rekabetçiliğini
Kaybediyor!

26



Makine İhracatı İlk
Çeyrekte 6,9 Milyar Dolar

32



MİB Başkanı Emre Gencer:
Reform Alanlarında Daha
Hızlı Hareket Etmeliyiz

36



Yüksek Basınçlı
Alüminyum Döküm
Sektörünün Öncü Firması
ADÖKSAN'a Bir Ödül Daha

50

Reklam İndeksi

AKSEM KALIP.....	Ön Kapak İçi
ALPHAMETALURJİ.....	5
AUTOMEKANİKA.....	29
AYHAN TAKIM ÇELİK.....	19
BAŞARI KALIP SETİ.....	21
BGH KOCAELİ ÖZEL ÇELİK AŞ.....	3 - 17
BÖHLERİT SERT METAL.....	23
GRÖDİTZ ÇELİK.....	25
GÜVENAL GROUP.....	11
HEXAGON.....	35
KALİTE FUARI.....	37
MCA WORLD FAIR.....	39
MEUSBURGER.....	13
MUBİTEK.....	9
MISAD.....	47
OERLIKON BALZERS.....	33
SAHA EXPO.....	41
SARIGÖZOĞLU.....	Arka Kapak İçi
TEBİS REDOKS.....	31
UKS KALİPELEMANLARI.....	15
UKUB.....	43
VOLKAN STEELS.....	7 - Arka Kapak
YILDIZ KALIP.....	27
WINFUARI.....	45

40 MISAD, BHTS'2024 İçin
Geri Sayıma Başladı



wieland

ELMEDUR B2

Elmedur B2, Türkiye'ye geri döndü!
Çevrim süresini düşürmenin en kolay yolu.



Nereye Doğru Gidiyoruz...



ULUSAL KALIP
ÜRETİCİLERİ
BİRLİĞİ

TOOL MANUFACTURERS'
ASSOCIATION
OF TURKEY



Şahan EÇİN UKUB Yönetim Kurulu Başkanı

İsrail güçlerinin Gazze Şeridi'ne yönelik saldırıları 170. günde devam ediyor. Saldırıların başladığı 7 Ekim'den bu yana Gazze Şeridi'nde hayatını kaybedenlerin sayısının 32 bin 226'ya, yaralananların sayısının ise 74 bin 518'e yükseldiği ifade edildi.

Moskova'da bir konser salonuna düzenlenen saldırıda en az 133 kişinin hayatını kaybetmesi ve 140'tan fazla kişinin yaralanmasının ardından Rusya, pazar günü ulusal yas ilan etti.

Ukrayna lideri Volodimir Zelenskiy, Rusya'nın Ukrayna'ya işgal başlattığı 24 Şubat 2022'den beri 31.000 Ukraynalı askerinin hayatını kaybettiğini açıkladı.

Zelenskiy, 180.000 Rus askerinin öldüğünü ve on binlercesinin de yaralandığını iddia etti.

Şubat ayında İngiltere Savunma Bakanlığı 350.000 Rus askerinin öldüğünü veya yaralandığını tahmin ettiğini açıklamıştı.

Yukarıdaki haber manşetleri daha şu an için gündemde olan. Belki haberimizin olmadığı başka gündemlerde var. Nereye doğru gidiyoruz. Şu an için istikametini doğru olmadığı belli.

Her yazımın girişinde konumuzla hiç alakası olmayan haberleri ve konuları niye yazıyor diye düşünebilirsiniz. Belki de farkındalık olur, bir şeylere dokunurum diye amacım.

Ayrıca Ramazan ayımızın tüm İslam alemine hayırlar, barış ve sevgi getirmesini dilerim.

Geçen yazımızda da bahsetmiş olduğum üzere piyasadaki kalıp sektörümüz seviyesinde yaşanan durgunluk kendini hissettirmeye başladı. Öngörüm Ekim sonrası tekrardan kalıp piyasamızın yeni projelerin nomine edilmesi ile hızlanacağı yönündedir. Bu sene katılmış olduğumuz tüm toplantı ve genel kurullarda aynı gündem maddesi üzerinde konuşuldu neredeyse; piyasalardaki durgunluk, yüksek para maliyeti ki son dönemde %70 gibi çılgınca faizlerden bahsediliyor ve sürdürülebilirlik. Hele bir de hangi seçim olduğu önemli değil içinde seçim geçen her şey enteresan

şekilde piyasa ve dövizde fren etkisi yapıyor. Mart ayı tüm STK larda olduğu gibi bizde de genel kurul zamanı. 30 Mart'ta 22. Yapacak olacağımız genel kurulumuzun şimdiden hayırlı olmasını dilerim.

Yine 16 Mart tarihinde de Sanayi ve Teknoloji Bakanımız Mehmet Fatih Kacır beyin teşrifleri ile Türkiye: Düşük Karbonlu Yol Haritaları Projeleri tanıtım törenine katıldık. 2053 yılında sıfır karbon sözü veren ülkemiz için Çelik, Alüminyum, çimento ve Gübre başlıkları altında plan ve stratejileri paylaşıldı. Kalıp sektörümüz içinde karbon ayak izi ve karbon sıfır noktasında üyelerimize mevzuat konusunda bilgilendirmemiz olmuştu.

Ve nihayet beklediğimiz tarihe çok az kaldı. 4 kıta ve 19 ülkenin üyesi olduğu çatı kuruluşumuz ISTMA'nın genel kurul ve ardından yapılacak olan " Kalıp üreticileri için Pazar zorlukları ve fırsatlar " temalı forumumuzu 17 Nisan tarihinde İTÜ Gümüşsuyu kampüsünde yapıyoruz.

Birbirinden değerli konuşmacılarımız ile tüm katılımcılar için gün sonunda keyifli ve verimli bir toplantı olmasını diliyoruz. 17 Nisan da görüşmek üzere.



Türkiye: Düşük Karbonlu Yol Haritaları Projeleri
Çelik | Alüminyum | Çimento | Gübre

18 Mart 2024

Dijitalleşerek İş Süreçlerini Hızlandırın ve Verimliliği Arttırın


DestPro
Tasarımdan Üretime



Sarıgözoğlu Dev Markanın Efsane Liderini Manisa'da Ağırladı

S SARIGÖZOĞLU



halen iki önemli OEM'e bu alanda sevkiyat yapıyor.

Sarıgözoğlu Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Sarıgözoğlu; "Artan taleplere paralel olarak yeni kapasite yaratırken tercihimiz yine DMG Mori oldu. Manisa'da kurulu kalıp fabrikamızı fizikî alan olarak büyütürken siparişi verilen yeni makinaların imza töreni ile tarihî bir işbirliği gerçekleştirdik" diyerek duyduğu memnuniyeti ifade etti.

Türk Otomotiv Endüstrisindeki gelişmeleri yakından izleyen Dr. Mori, Sarıgözoğlu tesislerini gezerken takdirlerini belirterek DMG Mori'yi tercihleri nedeniyle firma yetkililerini kutladı; Japonya ve Türkiye organizasyonları ile her zaman destek vereceklerini vurguladı.

Sarıgözoğlu A.Ş. dünyanın önde gelen CNC Takım Tezgâhları üreticisi DMG Mori kurucu ve CEO'su Dr. Masahiko Mori'yi ağırladı. Japonya ve Türkiye yöneticilerinin de hazır bulunduğu ziyaret ile 2023 yılında hidrojen yakıt hücresi projesi ile başlayan işbirliği daha ileri seviyelere taşınmış oldu.



Otomotiv sektörüne kalıp ve presli parça hizmeti vermeye devam ederken ağır ticari araçların hidrojen yakıt hücrelerine girdi üretmeye de başlayan Sarıgözoğlu

Sarıgözoğlu'nun 2013 yılında başlattığı ve halen tim fabrikalarında başarılı şekilde aktif olan Meslek Eğitim Merkezleri konusunda bilgi alan Dr. Mori, Sarıgözoğlu ile firması arasında bu alanda da yakın işbirliği potansiyeline işaret etti. DMG Mori Akademi yapılanması ile Sarıgözoğlu Meslek Eğitim Merkezlerinin ortak zeminde buluşmasının ilk adımları atıldı.



1976'dan bu yana

"Müşteri memnuniyetini odaklayan bir hizmet kültürü benimsedik"

Güvenal

Kalıp Elemanları A.Ş.



YENİ ÜRÜN



Kod:

SBGTP

GAZ TAHLİYE PİMİ

Gaz Atma Piminin İşlevi - Gaz Tahliyesi:

Plastik enjeksiyon işlemi sırasında erimiş plastik kalıbın içine enjekte edilir. Bu sırada, kalıbın içinde hapsolmuş hava ve plastikten kaynaklanan gazlar gaz atma pimleri sayesinde dışarı atılır.

Uygulama Alanları

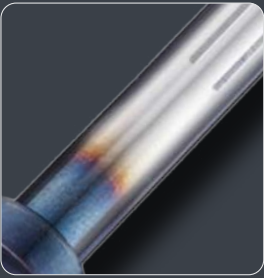
- Plastik Enjeksiyon Kalıpları
- Döküm Kalıpları

Düzenli Bakım / Doğru Yerleşim

Gaz atma pimlerinin düzenli olarak temizlenmesi ve bakımının yapılması gerekir. Aksi takdirde

tıkanabilir ve verimliliği düşebilir.

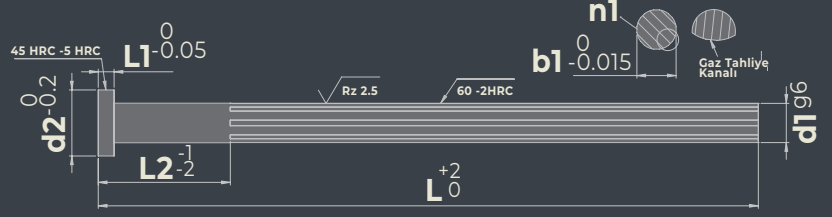
Pimlerin kalıpta doğru yerlere yerleştirilmesi önemlidir. Yanlış yerleştirme, gazın yeterince atılamamasına ve kalite sorunlarına yol açabilir.



Gaz atma pimleri kalıp elemanları sektöründe kalite ve verimliliği artıran kritik bileşenlerdir. Bu pimlerin doğru tasarımı malzeme seçimi ve bakımı üretim süreçlerinin başarısına da önemli bir rol oynar.



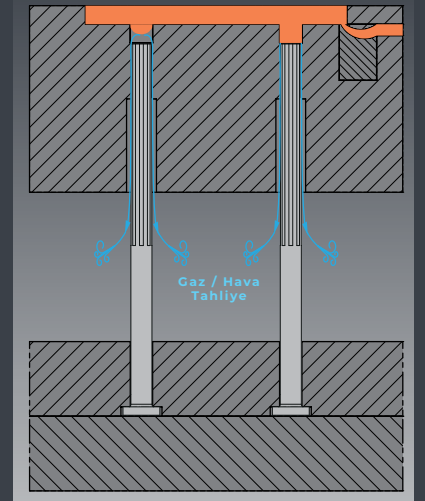
Sipariş:
SBGTP x d1 x L



d1	L	d2	L1	L2	b1	n1
2	100	4	2	30	1.96	4
	160					
	200			75		
	250					
2.5	100	5	2	30	2.46	4
	200					
3	100	6	3	30	2.96	6
	160					
	200			75		
	250					
	315					
3.5	100	7	3	30	3.46	6
	200					
4	100	8	3	30	3.96	6
	160					
	200			75		
	250					
	315					
4.5	100	8	3	30	4.46	6
	200					
5	100	10	3	30	4.96	8
	160					
	200			75		
	250					
	315					
5.5	100	10	3	30	5.46	8
	200					
6	100	12	5	30	5.96	8
	160					
	200			75		
	250					
	315					
6.5	100	12	5	30	6.46	8
	200					
7	100	12	5	30	6.96	8
	200					

d1	L	d2	L1	L2	b1	n1
8	100	14	5	30	7.96	8
	160					
	200			75		
	250					
10	100	16	5	30	9.96	8
	160					
	200			75		
	250					
	315					
12	100	18	7	30	11.96	8
	160					
	200			75		
	250					
	315					

Montaj Örneği



Malzeme:
1.2516 WS

Sertlik:
60±2 HRC



Güvenal Kalıp Elemanları San. ve Tic. A.Ş. | "Güvenal Group Şirketleri" üyesidir.

+90 212 501 53 81

guvenal@guvenal.net

www.guvenal.net



Plastik Sektörü Yıla Hızlı Başladı



kimyasal, plastik ve kauçuk ürünleri sektörünün geçen ay olduğu gibi bu ay da eşik değer olan 50'nin üzerinde yer aldığını görüyoruz. Ne yazık ki 14 sektör arasından sadece 3 sektör şubat ayında eşik değerini üstüne çıkabilmiş durumda. Zira tüm krizi fırsata çevirme yönündeki girişimlere rağmen imalat sanayinin potansiyelini gerçekleştirme önündeki temel sorunların hala çözülememiş olduğunu göz ardı etmemek gerekiyor. Yüksek finansman maliyetleri firmaların rekabette ayakta kalabilmek adına gerçekleştirmesi gereken yatırımların ertelenmesine sebep olurken, işletme sermayesi sıkıntısı çeken kimi işletmelerin ise kapasite düşürmesine neden olmaktadır. Bu kapsamda kalıcı büyümenin yegane anahtarı olan üretimi önceleyeceksek mutlak suretle finansman maliyetlerini düşürmemiz ve finansmana erişim kanallarını kolaylaştırmamız gerekmektedir" dedi.

Plastik sektörünün 2024 yılına hızlı bir giriş yaptığını ve ihracatını artırdığını dile getiren Plastik Sanayicileri Federasyonu (PLASFED) Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Karadeniz, "Yılın ilk iki ayında sektörün ihracatının miktar bazında %15'in üzerinde arttığını gözlemledik. Tüm bölgesel gelişmelere rağmen ihracatımızı artırıyor oluşumuzu, sektörümüzün dinamik yapısını ortaya koyması açısından da önemsiyoruz" dedi.

KRİZ, FIRSATLAR DA GETİRDİ
Plastik sektörünün ihracatının artışının arkasındaki en önemli nedenlerden birinin de Kızıldeniz'de yaşanan kriz olduğunu belirten Karadeniz, "Kızıldeniz krizi sebebiyle lojistik maliyetlerin artması ve teslimat sürelerinin uzaması yakın coğrafyamızdaki pazarlarda rekabet gücümüzün yükselmesini mümkün kıldı. İhracat verilerini incelediğimizde de en önemli pazarımız olan Avrupa'ya ihracatımızın payının hızlı bir şekilde arttığını görüyoruz. Türk plastik sektörü lojistik avantajının yanı sıra di-

namik yapısı sayesinde ortaya çıkan bu tedarik zinciri değişimini de iyi değerlendirmekte. Tabi ihracatta yaşanan bu nevi konjonktürel artışlar kök nedenin ortadan kalkması akabinde hızla eriyebilir. Bu sebeple kazandığımız bu pazar payını kalıcı hale getirmek için daha büyük çaba göstermeliyiz" dedi.

SEKTÖR POZİTİF AYRIŞIYOR

Plastik sektörünün diğer imalat sanayi kollarından pozitif ayrıştığını dile getiren Karadeniz, "ISO PMI verilerini incelediğimizde sektörümüzü de barındıran

KURUN GEVŞETİLMESİ GEREKİYOR

Mevcut döviz kurunun ihracatın artışını yavaşlattığını söyleyen Karadeniz, "Döviz kurunun güncel pozisyonu ve üretici fiyatlarında yaşanan enflasyon, ihracat pazarlarında rekabet gücümüzü olumsuz etkileyerek ihracat artışımıza ket vuruyor. Döviz bazında tüm girdi kalemlerinde çok hızlı bir artışla karşı karşıyayız. Örneğin asgari ücrete yapılan son zam sonrası asgari ücret döviz bazında çok sert bir artış yaşadı. Buna mukabil verimlilikte böylesi bir artış gerçekleşmedi. Bu durum özellikle emek yoğun sektörlerin ihracatının istenilen seviyelere gelebilmesi adına büyük bir engel teşkil ediyor. Eğer büyüme yolunda ihracatın gücünü tam anlamıyla almak istiyorsak kurun biraz daha gevşemesi gerekiyor" dedi.



Maça sistemleri

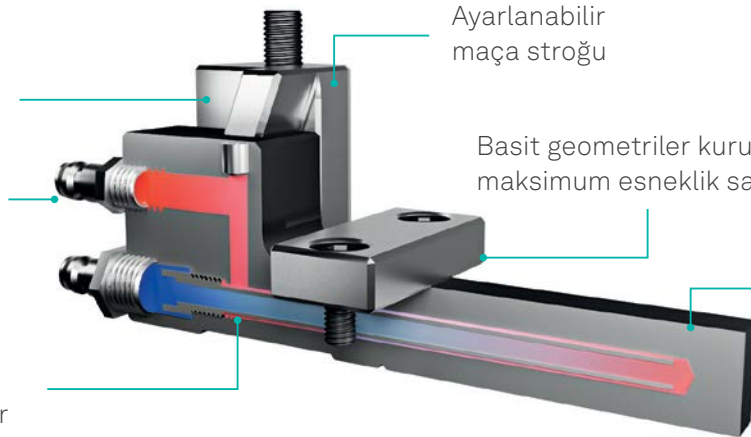
Soğutmalı kompakt maça ünitesi

Uzun stroklu ve son derece kompakt tasarımı **soğutmalı kompakt kızak ünitesi E 3380**, enjeksiyon kalıplarında mükemmel sonuçları ve çok kısa çevrim süreleri garanti eder.

Strok uzunluğu 40 mm'ye kadar olan stabil kamalı

Soğutma konnektörleri:
Prefabrike soğutma deliği

Entegre sıcaklık ayarı,
soğutma deliğinin derinliği
bireysel olarak ayarlanabilir



Ayarlanabilir
maça stroğu

Basit geometriler kurulum için
maksimum esneklik sağlar

Sertleştirilmiş ve
DLC kaplamalı maça

m _ ÖZEL

meusburger

Meusburger Kalıp Setleri ve Elemanları Tic. ve San. Ltd. Şti.
Küçükbakkalköy Mah. Uman Sokağı No:2 Kat:3 | Tütüncü İş Merkezi
34750 Ataşehir/İstanbul | T +90 216 4105971-72 | F +90 216 4105973
satis@meusburger.com | www.meusburger.com

Otomotiv Sanayii Derneği 2024'ün İlk İki Aylık Verilerini Açıkladı!



Otomotiv Sanayii Derneği (OSD) 2024 yılının ilk iki aylık verilerini açıkladı. Geçen yılın aynı dönemine göre toplam üretim yüzde 8 artarak 241 bin 861 adet olarak gerçekleşti. Geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 12 artan otomobil üretimi ise 151 bin 14 adede ulaştı. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim ise 250 bin 886 adede yükseldi. Ticari araç grubunda, yılın ilk iki ayında üretim yüzde 2, ağır ticari araç grubunda yüzde 27 artış yaşanırken hafif ticari araç grubunda ise yüzde 1'lik gerileme gözlemlendi. 2023 yılının ilk iki aylık dönemine göre ticari araç pazarı yüzde 11, ağır ticari araç pazarı yüzde 20, hafif ticari araç pazarı ise yüzde 10 artış sağladı. Yılın ilk iki ayında, bir önceki yılın aynı dönemine göre, toplam otomotiv ihracatı adet bazında yüzde 4, otomobil ihracatı ise yüzde 3 yükseldi. Bu dönemde, toplam ihracat 164 bin 560 adet, otomobil ihracatı ise 100 bin 232 adet düzeyinde gerçekleşti. 2024'ün ilk iki ayında toplam pazar, geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 40 artarak 193 bin 297 adet olarak kapandı. Bu dönemde, otomobil pazarı da yüzde 52'lik artışla 146 bin 318 adede ulaştı.

bazında yüzde 4 artarak 164 bin 560 adet olarak gerçekleşti. Bu dönemde otomobil ihracatı da bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 3, ticari araç ihracatı da yüzde 6 oranında arttı. Traktör ihracatı ise 2023 yılının aynı dönemine göre yüzde 8 geriledi ve 3 bin 147 adet olarak gerçekleşti. Türkiye İhracatçılar Meclisi verilerine göre, toplam otomotiv sanayi ihracatı, 2024'ün ilk iki aylık döneminde yüzde 14 pay ile sektörel ihracat sıralamasında zirvedeki yerini korudu. Uludağ İhracatçı Birlikleri (UİB) verilerine göre, ilk iki ayda toplam otomotiv ihracatı, 2023 yılının aynı dönemine göre yüzde 9 artarak 6 milyar dolar oldu. Euro bazında ise yüzde 8 artarak 5,5 milyar euro olarak gerçekleşti. Bu dönemde, dolar bazında ana sanayi ihracatı yüzde 10 oranında artarken, tedarik sanayi ihracatında ki artış oranı ise yüzde 8 oldu.

İÇ PAZAR İLK İKİ AYDA 193 BİN ADEDİ AŞTI!

2024'ün ocak-şubat aylarında toplam pazar, bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 40 artarak 193 bin 297 adet düzeyinde gerçekleşti. Bu dönemde, otomobil pazarı da yüzde 52'lik artışla 146 bin 318 adede ulaştı. Ticari araç pazarına bakıldığında ise yılın ilk iki ayında, bir önceki yılın aynı dönemine kıyasla yüzde 11, ağır ticari araç pazarında yüzde 20, hafif ticari araç pazarında ise yüzde 10 büyüme sağlandı. 2024'ün ocak-şubat ayında, geçen yılın aynı dönemine göre otomobil satışlarındaki ve hafif ticari araç pazarındaki yerli araç payı yüzde 33 olarak gerçekleşti.

Türkiye otomotiv sanayisine yön veren 13 üyesiyle sektörün çatı kuruluşu konumunda olan Otomotiv Sanayii Derneği (OSD), 2024 yılının ilk iki ayına ait üretim ve ihracat adetleri ile pazar verilerini açıkladı. Buna göre, yılın ilk iki aylık dönemde toplam otomotiv üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 8 artışla 241 bin 861 adede yükseldi. Otomobil üretimi ise yüzde 12'lik artışla 151 bin 14 adet olarak gerçekleşti. Traktör üretimiyle birlikte toplam üretim ise 250 bin 886 adedi buldu. Yılın ilk iki ayında ticari araç üretimi bir önceki yılın aynı dönemine göre yüzde 2, ağır ticari araç grubunda

ise üretim yüzde 27 yükselirken hafif ticari araç grubunda üretim yüzde 1 geriledi. Bu dönemde, otomotiv sanayisinin kapasite kullanım oranı yüzde 74 olarak gerçekleşti. Araç grubu bazında kapasite kullanım oranları ise hafif araçlarda (otomobil + hafif ticari araç) yüzde 74, kamyon grubunda yüzde 94, otobüs-midibüs grubunda yüzde 61 ve traktörde yüzde 72 seviyesinde gerçekleşti.

İHRACAT YÜZDE 9 ARTIŞLA 6 MİLYAR DOLAR OLDU!

Yılın ilk iki ayında otomotiv ihracatı geçtiğimiz yılın aynı dönemine göre adet



UKS

KALIP ELEMANLARI
MOLD COMPONENTS

The right choice
of the mold maker



Akçaburgaz Mh. 3038 Sk. No:18 Esenyurt / İstanbul / TURKEY
Tel.:+90 212 485 32 58 • Fax:+90 212 485 75 78
info@ugurkalip.com.tr • www.uk.com.tr

Endüstriyel Üretim Kalbi IMATECH'te Attı



Makine endüstrisinin en büyük buluşmalarından olan IMATECH – 2. Endüstriyel Üretim Teknolojileri Fuarı, dört gün boyunca yerli, yabancı katılımcı ve ziyaretçileri ağırlarken teknolojinin buluşma noktası oldu. Sektörün yenilikleriyle buluşma, yerel ve küresel yeni iş birliği fırsatları yakalanmasına imkan sağlayan IMATECH Fuarı, yerli ve yabancı toplam 14 bin 80 kişi ziyaret etti.

İzmir Büyükşehir Belediyesi ev sahipliğinde İZFAŞ ve İzgi Fuarcılık iş birliği, 4M fuarcılık destekleriyle 22 - 25 Şubat 2024 tarihleri arasında fuarizmir'de düzenlenen IMATECH – 2. Endüstriyel Üretim Teknolojileri Fuarı, yerli, yabancı makine ve üretim sektörlerindeki tüm

aktörleri İzmir'de tek çatı altında bir araya getirdi. Fuar, katılımcı ve ziyaretçilerine fabrikalar için ihtiyaç duyulan tüm endüstriyel sistemlere ulaşma imkanı tanıdı. Türkiye'deki firmaların yanı sıra Almanya, Amerika Birleşik Devletleri, Avustralya, Belçika, Çin, Kanada, Polonya ve Tayvan'dan firmalar ile ülkemiz-



deki temsilciliklerinin de katıldığı fuarda, 130'un üzerinde yerli ve yabancı katılımcı ve bu firmaların 250'den fazla markası profesyonel ziyaretçilerle buluştu. Fuarı, başta Ege ve Marmara bölgelerinden olmak üzere Türkiye'nin 32 ilinden ve dünyanın dört bir yanındaki 63 ülkeden, 12 bin 350'si yerli 1730'u yabancı toplam 14 bin 80 kişi ziyaret etti.

Fuarda; CNC, sac işleme ve otomasyon teknolojilerinden güç aktarım sistemlerine, kaynak - kesme teknolojilerinden üretim tesisi lojistiğine kadar birçok farklı alandan endüstriyel teknoloji sistemleri ve makineler bir arada sunuldu. İkili görüşmeleri ile ticari anlaşmalara imza atılan fuarda, çok sayıda makinenin satışı da gerçekleştirildi. İç pazarın ihtiyacı olan endüstriyel sanayi ürünlerinin büyük bir kısmını karşılayan ve 28 milyar doları aşan ihracatıyla da dünyanın en önemli tedarikçi ülkelerinden birisi olmayı başaran makine üreticileri, IMATECH ile birlikte yeni iş birliklerine imza atma şansı buldu.

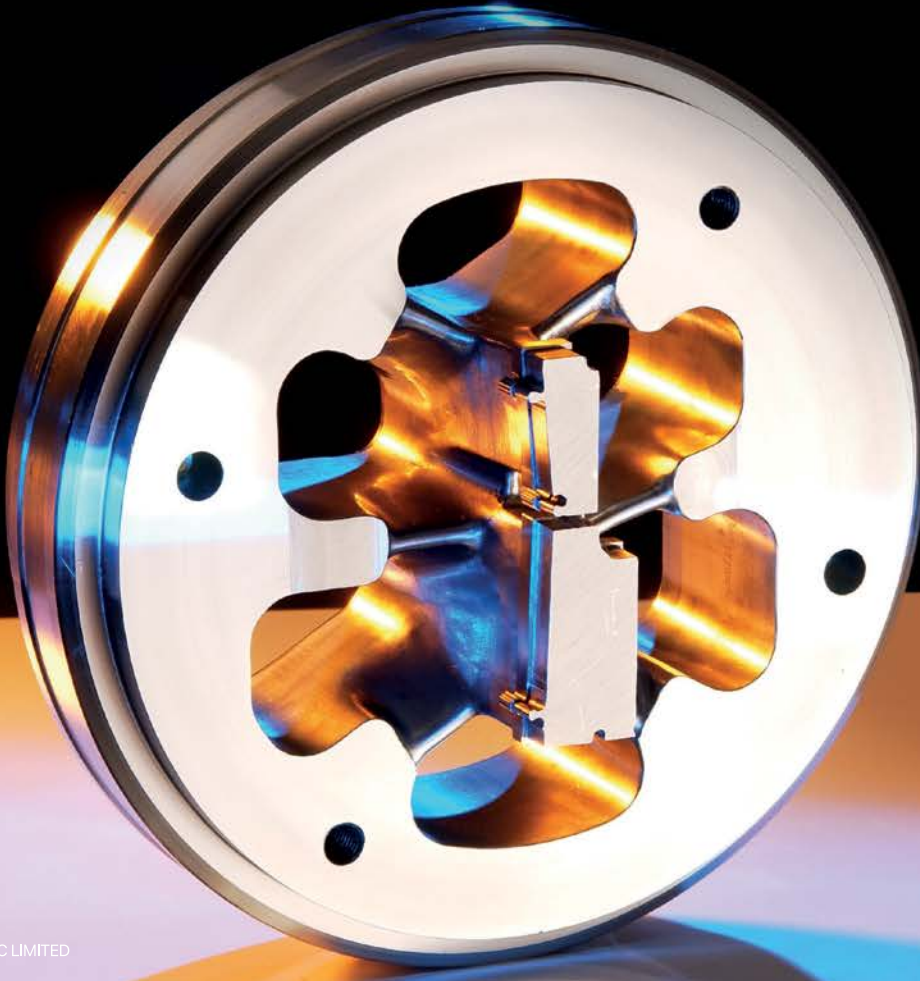
IMATECH Fuarı, yeni iş birlikleri kurulmasının yanı sıra sektörün yıllık ticaret hedeflerine ulaşmasına, iş hacmini artırmaya, ihracatı büyütmesine ve istihdama da katkı sağlamayı hedefliyor. Fuarla ortaya çıkan potansiyel ile sektörün büyümesi, uzun vadede kent ekonomisine katkı sağlanması ve yeni yatırım olanaklarının ortaya çıkmasına olanak sağlaması amaçlanıyor.



BGH, 550 YILLIK ÇELİK TECRÜBESİ İLE TÜRKİYE'DE!

ALİŞKANLIKLAR DEĞİŞİYOR!

Her gün gelişen teknoloji, kısalan üretim süreleri, artan ömür beklentileri ve sürekli değişen diğer talepler, tedarikçi yönetiminiz için güvenilir bir partner gerektirir. Kendi üretimimiz olan Alman çeliğini, eksiksiz ölçü yelpazemizde 70'den fazla malzeme kalitesinin bulunabilirliği ile, partnerlerimize aradıkları çözümleri sunuyoruz. Ürünlerimizin dünya çapında bulunabilirliği, uluslararası dağıtım ağıımız ve bir çok ülkede bulunan çelik servis merkezlerimiz tarafından tamamlanmaktadır.



© Courtesy of EXTEC LIMITED

ESET Liderliğini Pekiştirdi



Dijital güvenlik alanında dünya lideri olan ESET, IDC MarketScape'te Lider seçilerek büyük bir başarıya imza attı. ESET aynı zamanda, iki IDC MarketScape raporunda da Büyük Oyuncu olarak kabul edildi.

Dijital güvenlik şirketi ESET, Küçük İşletmeler için Dünya Çapında Modern Uç Nokta Güvenliği 2024 Satıcı Değerlendirmesinde 'Lider', Büyük işletmeler ve Orta Ölçekli İşletmeler için Dünya Çapında Modern Uç Nokta Güvenliği 2024 Satıcı Değerlendirmelerinde de 'Büyük Oyuncu' olarak tanımlanarak önemli başarılarına imza attı.

IDC MarketScape'e göre: Küçük İşletmeler için Dünya Çapında Modern Uç Nokta Güvenliği kapsamında ESET, "özel bir kuruluş olarak uzun ömürlülüğünü ve dayanıklılığını, kamu ve ticari kuruluşları ve kanal ortaklarını desteklemek için güvenlik yeteneklerini sürekli geliştirerek liderliği kazandı.



ESET CBO'su Pavol Balaj elde ettikleri başarı ile ilgili şu açıklamayı yaptı: "Modern uç nokta güvenliğimizin IDC MarketScape değerlendirmesinde sırasıyla küçük işletme, kurumsal ve orta ölçekli



işletmelerde Lider ve iki kez Büyük Oyuncu olarak adlandırılmaktan heyecan duyuyoruz. Siber saldırılar modern işletmeler için en önemli tehditlerden biridir. Siber güvenlik alanındaki 30 yılı aşkın deneyimimiz, ürüne yönelik araştırma ve geliştirmeye yaptığımız sürekli yatırım ve finansal istikrarımız sayesinde müşterilerimiz ve iş ortaklarımız için mümkün olan en yüksek düzeyde koruma sağlayabiliyoruz. Çabalarımızın takdir edilmesinden memnuniyet duyuyoruz".

IDC MarketScape'e göre: Küçük İşletmeler için Dünya Çapında Modern Uç Nokta Güvenliği, "ESET'in uç nokta güvenliği odaklı ürün portföyünün genişliği temel bir güç."

IDC, ESET'i aşağıdaki yetenekleri açısından övgüye layık buldu:

- Uç nokta koruma işlevlerinin sayısı (ana bilgisayar tabanlı FW ve IDS/IPS, DNS filtreleme, cihaz kontrolü, DLP ve cihaz şifreleme) ve bu işlevlerin yarısının standart özellik olarak sunulması
- Tarayıcı içi politika kontrolleri
- Kimlik avı koruması
- Tahrifata karşı önlemler
- Intel TDT entegrasyonu
- 2022 yılı başında tanıtıldı
- Mobil tehdit algılama
- Müşteri güvenlik danışmanlığı;
- Kısa süre önce cihaz güvenlik açığı yönetimi ve yama yönetiminin ticari lansmanı ve Microsoft Intune ile entegrasyon ile geliştirildi.



**KONYA
ŞUBEMİZ
AÇILDI**



GÜÇLÜ KADRO HIZLI HİZMET

LUCCHINI RS

Leader in tailor made tool steels
Türkiye Distribütörü



**ArcelorMittal
Industeel**

KEYLOS® BEYLOS® ESKYLOS®

TENASTEEL® ISOTROP® Superplast® 350

Konvansiyonel ve patentli takım çelikleri

www.ayhansteel.com

İkitelli OSB Mah. 25. Cad. Kağıthane Sit. No: 10A Başakşehir - 34490 - İstanbul

Tel: 0212 549 13 55 Fax: 0212 671 30 15

M. Önder Yücel:

“Müşteriye Hem Kaliteli Hem de Hızlı Hizmeti Hedefliyoruz”



Türk Metalürji sektörüne değer katan M.Önder Yücel ile, Türk sanayisinde bir ilke imza atılarak ortaya çıkan Alpha Metalürji firmasını ve firma yatırımları hakkında söyleşi gerçekleştirdik.

Uzun yıllar Türk sanayisinde Isıl İşlem Sektöründe hizmet veren ve değer katan Alpha Metalürji A.Ş. firmasında Genel Müdür olarak görev yapmaya başladığınız dönemde Isıl İşlem adına ne gibi gelişmeler ve yatırımlar gerçekleştirdi?

Alpha Metalurji olarak iş ortaklarımıza kesintisiz hizmet vermeyi hedefliyoruz. Ben göreve başladığımda 2 yeni vakum fırını yatırımını zaten gerçekleştirmiştim. Ben göreve başladıktan sonra da revizyon ve komple bakımı yapılmış 2 vakum fırınıımızın devreye alma çalışmalarını gerçekleştirdik. Diğer taraftan kapasite artırımı için yapılması gereken yatırımla-

rimız için planlamalar yapıldı ve siparişleri gerçekleştirildi.

İş ortaklarımıza daha iyi hizmet verebilmek ve pazar payımızı artırmak üzere Satış ve Pazarlama departmanı oluşturduk. Bu bölümdeki arkadaşlarımız iş ortaklarımızın her türlü ihtiyacına hızla ve zamanında hizmet vermek, istendiğinde gerekli teknik desteği sağlamak üzere hummalı bir çalışma yürütüyorlar. Diğer taraftan şirketimizin tüm üretim işlemlerini yürüttüğü ve firmamıza has olan ARP sisteminde iyileştirme çalışmaları yürütüldü. Bir de “Müşteri Portalı” yaratıldı. Çok yakın zamanda iş ortakla-



rimızla buluşacak. Amacımız iş ortaklarımızın gerek işleme yapılmakta olan malzemeleri ile ilgili bilgilere, gerekse de ısıl işleme bitmiş malzemelerin kalite belgelerine bu portaldan hızla ulaşabilmeleridir.

Alpha Metalurji insan kaynağına çok önem vermektedir. Var olan yetişmiş insan kaynaklarını doğru değerlendirme ve geleceğe yatırım yaparak yeni insan kaynakları yaratma çalışmalarını yürütmektedir.

Diğer önemli bir çalışmamız da yönetim kurulumuz ve değerli çalışanlarımızın katkıları ile Strateji 2028 çalışmamızı gerçekleştirmek oldu. 5 Yıllık hedeflerimiz ve öncelikli büyüme alanlarımızı belirledik. Katkılarından dolayı değerli çalışanlarımıza çok teşekkür ederiz.

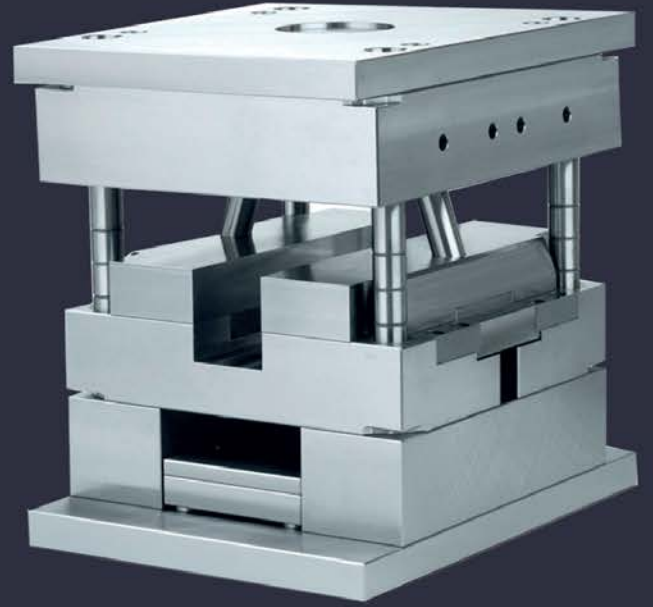
Alpha Metalurji bu yaptığı yatırımlarla Türk sanayine verdiği hizmetle ne gibi farkındalık yarattı?

Isıl işlemin hemen hemen bütün alanlarında faaliyet gösteriyoruz. İndüksiyon ile sertleştirme hizmetlerimiz var. Gaz atmosfer tarafında sementasyon, karbonitasyon, nitasyon, nitrokarbürizasyon ve oksidasyon gibi işlemler yapıyoruz. Vakum sertleştirme, vakum ortamda homojenleştirme, gerilim giderme ve sıfırlama işlemlerini gerçekleştiriyoruz. Otomotiv ve kalıpcılık sektörüne yoğun bir hizmet veriyoruz. Havacılık ve savunmaya yönelik özel proseslerimiz var. Akışkan yatak fırınlarımız, alüminyum ısıl işlem fırınlarımız ve yüksek sıcaklık özel proses fırınlarımız (Berilyum, titanyum, paslanmaz çelik gibi

KALIP ELEMANLARI TEKNİK HIRDAVAT

"Başarı Tesadüf Değildir"

www.basarikalipmarket.com



K
UKS

Hızlı Tedarik

Kalip elemanları ve teknik hırdavat malzemeleri konularında hızlı tedarikçi ortağınız.

Online Alışveriş

7/24 alışveriş yapabileceğiniz, güvenli ödeme seçenekleriyle beraber profesyonel online alışveriş imkanı.

16 Yıllık Tecrübe

2008 yılından bu yana, güçlü tedarik zinciri ve tecrübeli personeller.

0 (212) 493 39 23

satis@basarikalip.com.tr
www.basarikalipmarket.com

Atatürk Mahallesi İnönü Cad. Pınar Sok.
No : 13 Kiraç / Esenyurt / İstanbul



özel alaşımlara) ile çok geniş bir alanda ısıtılabilir durumda. Bu kadar çeşitli sektöre ve bu kadar geniş bir spektrumda ısıtılabilir hizmet verebilmesi Alpha Metalurji'nin Türk sanayine verdiği hizmette yarattığı farkındalıktır.

Alpha Metalurji olarak neden çelik adına bir yatırıma girdiniz?

Şirket ortaklarımızın geçmişlerinde çelik faaliyeti zaten bir şekli ile var olmuş. Ve sürekli gündemimizde olan bir gelişme ve büyüme alanı idi. Kind&Co. ile işbirliği bu düşüncenin pratikte vücut bulması olarak algılanmalı.

Çelik firması hakkında bize bilgi verir misiniz? Çelik adına hangi sektörlerle hizmet vereceksiniz? Stoklarınız oluşacak mı?

Çelik faaliyetimiz %100 Alpha Metalurji yatırımı olan Kind Çelik A.Ş. markası altında yürütülecek. Kind Çelik aslında Türkiye pazarında yaklaşık 20 yıldır hizmet veren bir şirket. Türk sanayisi de Kind&Co. malzemelerini çok yakından tanıyor. Firmanın eski büyük ortağı olarak Merkad Makine Kalıp Sanayi hali hazırda yürüttükleri cam kalıpları ve savunma sanayisine yönelik çalışmalarına daha fazla odaklanmak istedikleri için

böyle bir görev devrine gerek duydular. Alpha Metalurji olarak biz de çok yüksek kalitede takım çeliklerini üreten Kind&Co.'nun Türkiye'deki tek yetkili distribütörlüğünü yaparak Türk sanayisine verdiğimiz hizmeti büyütmek istedik.

Başlangıçta tüm odaklanmamız yüksek kalitedeki Kind&Co. sıcak iş takım çelikleri olacak. Kind&Co.'nun geniş üretim spektrumu içinde sıcak iş takım çeliklerinin çok özel bir yeri var. Standart sıcak iş takım çelikleri yanında yüksek performans sağlayan üst segment malzemeleri de bulunmakta. Bu ürünler ile ekstrüzyon, dövme, alçak ve yüksek basınçlı döküm (LPDC, HPDC) ve sıcak form verme (hot stamping) uygulamalarında çok başarılı sonuçları var. Kind&Co. firması ile Şubat ayında ilk firma ziyaretlerimizi gerçekleştirip teknik sunumlar gerçekleştirdik. İlgi ile karşılandık.

İlk stok faaliyetimizi Çerkezköy'deki fabrikamızda gerçekleştiriyoruz. Stoklarımızda farklı ölçü ve kalitelerde malzemeleri bulunduruyoruz. Ekstrüzyon için standart 1.2344 malzeme yanında, özellikle dövme, metal enjeksiyon ve sıcak form verme kalıpları için yüksek per-

formanslı TQ1, CS1 ve Cr7V-L gibi sıcak iş takım çeliklerini stoklarımızda bulunduruyoruz. Ayrıca cam kalıpları için özel malzemelerin stoğunu tutuyoruz.

İç ve dış piyasadaki gelişmeleri nasıl değerlendiriyorsunuz?

Bildiğiniz gibi Mayıs ayında yapılan Cumhurbaşkanlığı ve TBMM genel seçimleri nedeni ile Türkiye 2023 yılının ilk yarısını belirsizlikle, yılın ikinci yarısını da enflasyonun getirdiği zorluklarla geçirdi. Biz yıla başlarken bu belirsizlikleri de öngörerek temkinli hareket etmeyi seçtik ve faaliyetlerimizi bu çerçevede yürüttük.

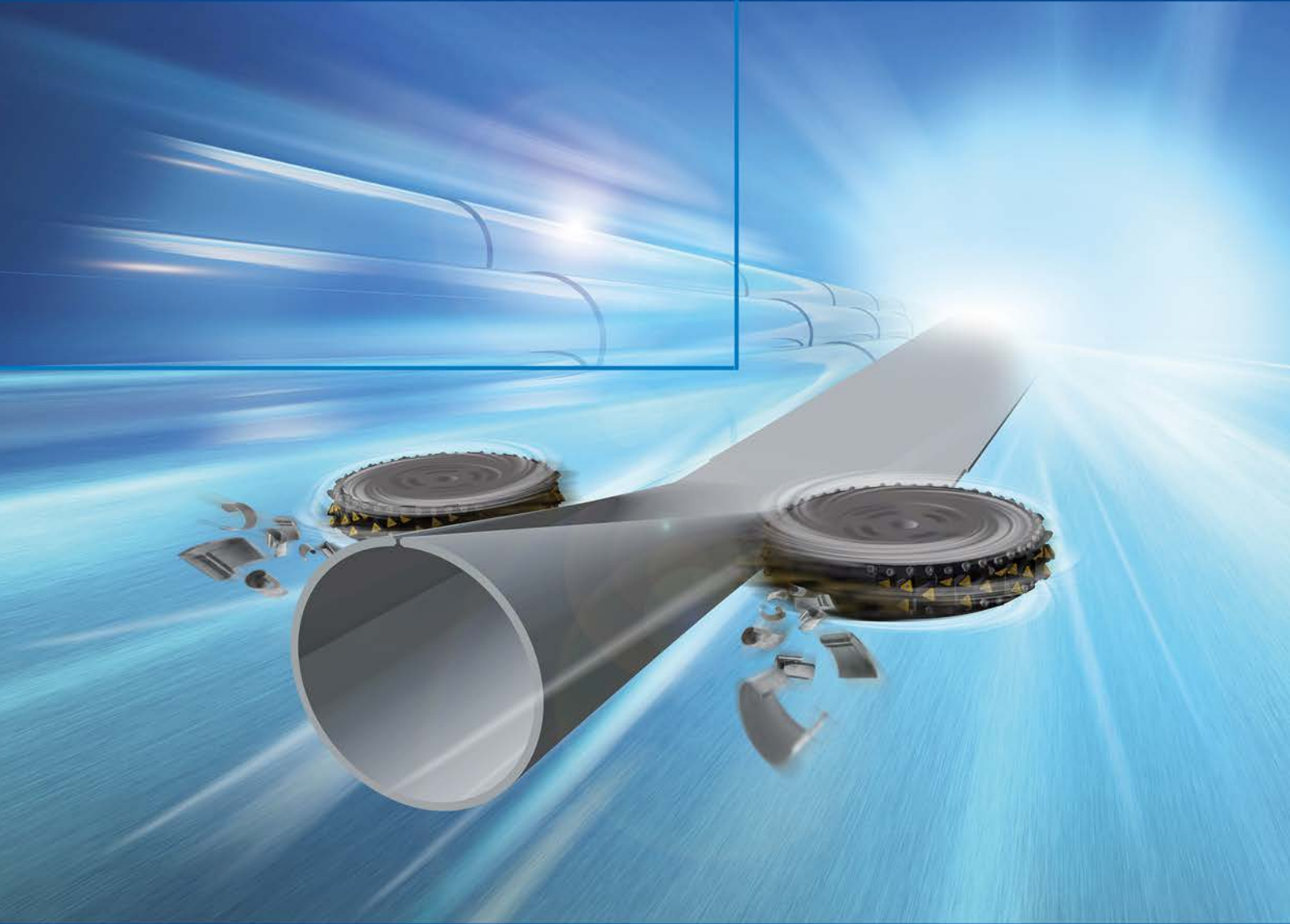
2024 Yılı da ne yazık ki, yine seçim ve enflasyonla mücadele ile geçecek gibi görünüyor. Bununla beraber Avrupa ekonomilerinde görülen yavaşlamanın da olumsuz etkileri varsayımı ile ekonomistler 2024 yılı için zorlu bir yıl tanımlıyorlar.

Faaliyetlerinizden ve avantajlarınızdan bahsedebilir misiniz?

Öncelikle çok farklı ısıtılabilir segmentlerinde faaliyet gösteriyoruz. Bu çeşitlilik bizi rakiplerimize göre farklı kılıyor. Yine bizi farklı kılan en önemli özelliğimiz

boehlerit

Boru Endüstrisi için Takım ve Uçlar



TEKNİK AVANTAJLAR

- Farklı radyüse sahip iç ve dış kaynak kazıma uçları
- Değişken profildeki kenar frezeleme sistemleri ile özel çözümler
- Boru havşa ve alın tornalamada üstün performans
- Özel proje uygulamaları





standart prosesler yanında özel proseslerde de uzmanlık kazanmış olmamız. Bunu çalıştığımız firmaların bize duyduğu güven ile de kanıtlamış durumdayız.

Alpha Metalurji, sanayinin ihtiyaçlarını göz önünde bulundurarak onlara verebileceği en iyi hizmeti vermek için çaba gösteriyor. Müşteri odaklıyız. Müşteriye hem kaliteli hem de hızlı hizmeti hedefliyoruz. Firmalarımızın bizden beklediği kalite seviyesini sürekli kılmak ve termin anlamında da onları memnun etmek birinci hedefimizdir.

Firmanızın sahip olduğu standartlar nelerdir?

Firmamız ISO 9001 (Kalite Yönetim Sistemi), ISO 14001 (Çevre Yönetim Sistemi), ISO 45001 (İş Sağlığı ve Güvenliği Yönetim Sistemi), IATF 16949 (Otomotiv Kalite Yönetim Sistemi), AS 9100 (Havacılık, Uzay ve Savunma Sanayi

Kalite Yönetim Sistemi) standartlarına sahiptir. Ayrıca ISO 27001 (Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi), ISO 51001 (Enerji Yönetim Sistemi), ISO 10012 (Müşteri memnuniyeti Yönetim Sistemi) ve NADCAP (Uzay ve Havacılık Alanında Isıl İşlem akreditasyonu) standartları ile ilgili çalışmalarını yürütmektedir. Bunun yanında Karbon Ayak İzi ve Sürdürülebilirlik ile ilgili çalışmalarını da sürdürmektedir.

Hizmet ettiğiniz Türk imalat sektöründen beklentileriniz nelerdir?

Biz bir hizmet şirketiyiz. Yani işlenmiş malzemelere ısıl işlem hizmeti veriyoruz. Bu hizmeti doğru ve hızlı verebilmemiz için bize gelen parçaların malzeme cinsi, istenilen ısıl işlem türü, istenen sertlik, yüzey sertleştirme işlemlerinde istenen sertlik profili, varsa gönderilen parçada ısıl işlem öncesi ve sonrası işlemler (kaynak, EDM, kaplama vb.)

hakkında bilgi verilmesi bizim uygulayacağımız proseslerin doğru tanımlanmasını ve sağlıklı bir ısıl işlem görmesini sağlayacaktır.

Bize gönderilen parçalara malzemesinden işçiliğine yüksek masraflar yapılmaktadır. Ancak bize gönderilirken zaman zaman hız adına eksik bilgi ile bize ulaşmaktadır. Bu da uygulanacak ısıl işlem prosesinin olması gereken doğrulukta olmasını engellemektedir.

Bu nedenle, ricamız yukarıda belirtilen bilgilerin parçalar ile birlikte doğru ve tam olarak bize iletilmesidir. Böylece kalite kayıplarını birlikte önleyebiliriz. Bunu sağlamak üzere hazırladığımız bir ısıl işlem talep formumuz bulunmakta. Bu formun doldurulmasına harcanacak zaman kayıp değil kazançtır. Gösterilecek özen için şimdiden teşekkür ederiz.

ORIGIN: GERMANY

Our quality – your success

Tool Steel – Mold & Die Steel



**GREEN
STEEL**
GMH GRUPPE



Gröditz Çelik
GMH GRUPPE

Türkiye Otomotiv Sektörü Üretimde Rekabetçiliğini Kaybediyor!

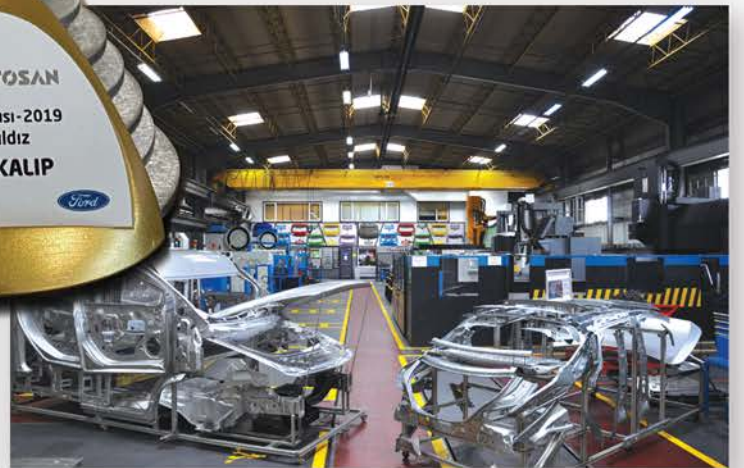


Türkiye otomotiv tedarik sanayinin çatı kuruluşu Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği'nin (TAYSAD) 45'inci Olağan Genel Kurul toplantısı düzenlendi. Toplantının açılış konuşmasını yapan TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Albert Saydam, "Cumhuriyet'in 100'üncü yılında sektör ihracatında rekor kırdık. 1990'larda ihracat payımızı yüzde 15'lere çıkarmak gibi bir hedefimiz vardı. Bugün ise fiilen satışlarımızın, üretimimizin yüzde 50'den fazlasını 190 ülkeye ihraç eder duruma geldik. Sadece ihraç etmiyoruz, kapısında Türk bayrağı dalgalanan Bursa'da, İzmir'de, Kocaeli'de, Sakarya'da, Sivas'ta geliştirilmiş ürünleri, 200'e yakın tesiste yurt dışında üretiyoruz. Bu hepimizin gurur duyacağı bir tablo" dedi. Sektörün 2023 yılını 1 milyon 570 bin araç üretimi ve 1 milyon 270 bin adetlik iç pazarla kapattığını hatırlatan Albert Saydam, "190 ülkeye yaptığımız ihracat, 14,2 milyar doları buldu. 2023'te toplam ihracatımız ise 35 milyar dolardı. 2023 üretimde rekor yılı olmadı. 2017 yılında üretimimiz 1.7 milyon adedi aşmıştı ve böylece dünya üretimindeki payımız yüzde 1,8'e yükselmmişti. Şu anda bir gerileme var. Üretimde rekabetçiliği veya pazarımızı kaybediyoruz. İşimiz zor, buna rağmen otomotiv sektöründe yazılan senaryolarda, çekilen filmlerde bize düşen seyirci olmak değil; yönetmen koltuğunda oturmak ya da başrolde oynamaktır" diye konuştu.

Türkiye otomotiv tedarik sanayinin çatı kuruluşu Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği'nin (TAYSAD) 45'inci Olağan Genel Kurul Toplantısı, üyeler ile paydaş kurum temsilcilerinin katılımıyla gerçekleştirildi. Genel Kurulda; mobilite değil hareketlilik sloganıyla yakın geçmiş hakkında bilgiler ve TAYSAD vizyonu bir kere daha paydaşlarla paylaşıldı.

ÜRETİMİMİZİN YARISINDAN FAZLASINI 190 ÜLKEYE İHRAÇ EDİYORUZ!

Toplantının açılışında TAYSAD Yönetim Kurulu Başkanı Albert Saydam, "Cumhuriyet'in 100'üncü yılında sektör ihracatında rekor kırdık. 1990'larda ihracat payımızı yüzde 15'lere çıkarmak gibi bir hedefimiz vardı. Bugün ise fiilen satışlarımızın, üretimimizin yüzde 50'den fazlasını 190 ülkeye ihraç eder duruma geldik. Sadece ihraç etmiyoruz, kapısında Türk bayrağı dalgalanan Bur-



Yıldız Kalıp A.Ş.

www.yildizkalip.com
yildizkalip@yildizkalip.com





sa'da, İzmir'de, Kocaeli'de, Sakarya'da, Sivas'ta geliştirilmiş ürünleri, 200'e yakın tesiste yurt dışında üretiyoruz. Bu hepimizin gurur duyacağı bir tablo" dedi. Bu tablonun devamı için yurt dışında önünde Türk bayrağı dalgalanan tesislerde yapılan faaliyetlerin de en az doğrudan ihracat kadar önemli olduğunu ve devlet tarafından desteklenmesi gerektiğini vurgulayan Albert Saydam, "Üyelerimize en son Kasım 2023'te sormuştuk, beklentileriniz ve sektörün durumu nedir, ana probleminiz nedir diye. Burada gündem sürekli değişiyor, 2022'de yaptığımız bir başka ankette lojistik çok önemli bir problemdi ama Aralık 2023'te hiç kimse lojistikle ilgili bir problem ifade etmedi fakat ocak ayında öyle şeyler oldu ki, en önemli problemlerimizden biri neredeyse lojistik oldu. Biz hedefe odaklanmış durumdayız ama bir de şu prangalardan kurtulabilirsek. Her şirkete göre doğal olarak bu pranga farklıdır. Prangalar farklı ama bunlardan dolayı ne yazık ki hedefimize ulaşmakta zorlanıyoruz. Zorlanmanın da sınırlarını biraz fazla zorluyoruz gibi" diye konuştu.

FRANSA'YI DA TAYLAND'I DA GEÇEBİLİRİZ!

Üretimde rekor senenin 2017 yılı olduğunu hatırlatan TAYSAD Başkanı Albert Saydam, "O zaman 1,7 milyon adedi aşmıştık ve böylece dünya üretimindeki payımız yüzde 1,8'e yükselmmişti. Şu anda bir gerileme var. Üretimde rekabetçiliği veya pazarımızı kaybediyoruz. Satış ise 2017'de yaklaşık 1 milyondur. 2023'te 1 milyon 270 bin adedi geçerek dünyada satışlardaki payımız yüzde 1,4'e yaklaştı. 2024 ve 2025 tahminleri ise hiç iyi değil. Bu tahminleri biz yapmıyoruz, uluslararası raporlardan derliyoruz. İlk 10 veya 10'unculuğu neden hep zikrediyoruz çünkü strateji ve vizyon-misyon çalışmalarında ülkemiz otomotiv sektörünü ilk 10'a çıkarma hedefi koyduk ve şu anda da bu hedefin sektördeki tüm paydaşlar tarafından sahiplenilmesini büyük bir mutlulukla takip ediyoruz. Rekor senemizde 14'üncü sıradaydık. 2023'te 12'nciliğe çıktık. 11'inci Fransa 2023'te bizi 5 bin adetle geçmişti. 2024 tahminlerinde de 23 bin adetle önümüzde. Esasında 2,3 milyon adetlik kurulu kapasitemizle, 10'uncu sıradaki Tayland'ı

geçmek de çok kolay. Eğer 9'uncu kim diye merak ediyorsanız cevabı, 2,3 milyon adetle İspanya. 10'dan 9'a atlamak daha zor olacak" dedi. Rakip ülkeler incelendiğinde ilk 15 içerisinde belli özelliklerde gruplaşma olduğunu ifade eden Albert Saydam, şunları söyledi: "Bizim grubumuza girenler son dönemde ciddi yatırım çeken ve yurt içi talebi de yerli markalarla karşılayan ülkeler. Burada bir sorun olduğunu söyleyebilirim. Ülkemizdeki geçen yılki 1 milyon 270 bin adedin üzerindeki pazarın büyük bir çoğunluğu ne yazık ki ithal araçlar. Bunların bir kısmını yerli araçlara çevirmiş olursak kalıcı olarak pazarın büyüyeceğine inanıyoruz. İhracatta ise tedarik sanayi olarak olumlu bir tablo var. Rekor sene olan 2017'de 10 milyonun altındayken, 2023'te tedarik sanayi ihracatı neredeyse yüzde 50 arttı. Toplam ihracatımızdaki artış ise yüzde 20'nin biraz altında kaldı. Peki önümüzdeki senelerde tahminler ne? Ne yazık ki tedarik sanayinde yatay bir seyir öngörüyoruz. Bunun iki nedeni var: Bunlardan ilki tedarik sanayi ciddi sorunlar yaşıyor, ihracata kaynak ayırmakta zorlanıyor. İkincisi de rekabetçiliğimizi

automechanika
ISTANBUL

23. – 26. 5. 2024
TÜYAP / ISTANBUL

**İlerle.
Bağlan.
Geliştir.**

 messe frankfurt

 Deutsche Messe





kaybediyoruz. Rekabetçiliğimizi neden kaybediyoruz? Bir kere dünya eski dünya değil. Eskiden daha centilmen- ce kurallar varken artık kurallar sürekli değiştiriliyor. Almanya'dan örnek verebilirim; Almanya'da enerji maliyetleri 10 Cent'in üzerindekiyken sadece 5 sektörü destekleyip istihdamı korumak üzere, elektrik o sektörlerde 1 yıldır sübvansede edilerek 7 Euro/Cent'e sabitlenmiş durumda. Bazı sektörlerde elektrik girdi oranı yüzde 10'lar mertebesinde oluyor. Yüzde 12,13 rekabet kaybımız var ama bununla da sınırlı değil. Şu anda iş gücü maliyetlerimiz çeşitli nedenlerle artmış durumda ve o yüzden artık ülkemizle ilgili bazı yatırım kararları tartışıldığında sadece Bulgaristan, Sırbistan değil Çekya, Slovenya, Slovakya masada konuşuluyor. Şimdi hepimizin yapması gerekenler var. Pandemiden sonra düzensiz talep karşısında birinci önceliğimiz, yeter ki üretim durmasın oldu ve bu yüzden de verimliliği bir kenara bıraktık. Tabii ki öncelikle ev ödevlerimizi yapmamız gerektiğinin ve verimsizliğin tekrar mercek altına alınması gerektiğinin altını çizmek istiyorum ama bazı yapısal problemlerimiz de var."

SANAYİCİ İÇİN POZİSYON ALMAK ÇOK ZOR!

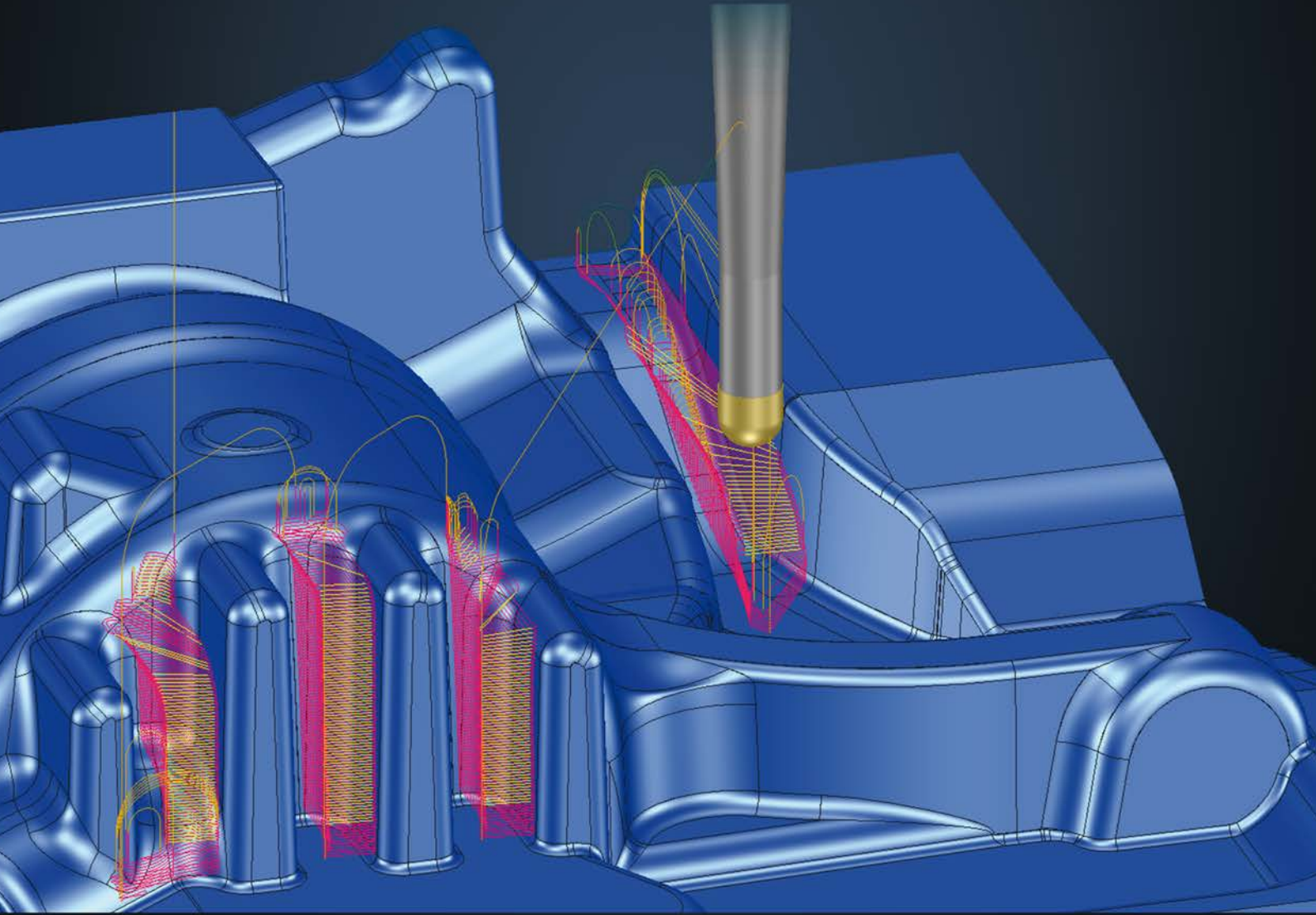
Elektrikleşmenin bir gerçek olduğunu, bunun önünde durulamayacağını söyleyen Albert Saydam, "Ama elektrikleşme ile 2050'deki sıfır emisyon hedefine ulaşamaz çünkü elektriğin kaynağı yine büyük oranda fosil yakıtlardan oluşuyor. Yine Çin'i merkeze alarak bir bilgi paylaşmak istiyorum. Elektrikli araçlar bu hızla giderse, Uluslararası Enerji Geçiş Komisyonu'nun açıklamasına göre 2030'da bugünkünün 6 misli lityum iyon pile ihtiyaç duyulacak. Peki bunu karşılayacak kaynaklarımız var mı? Şu anda kobaltta yüzde 40, lityumda yüzde 30 eksiklik var. Bunlar bilinenler. Yani mevcut teknolojiye bir değişiklik olması şart veya aynı 2-3 sene evvel yaşadığımız gibi çip krizi üretimle aşağı inecek ki ana sanayiciler de bunu görüyor. Pozisyon almak çok zor. Elektrikli araç, peki hangi malzemelerle, hangi madenlerle? İhracat yapalım, hangi kurla? Yurt içine satış yapalım, hangi vade ve maliyetlerle? İşimiz zor, buna rağmen otomotiv sektöründe yazılan senaryolarda, çekilen filmlerde bize düşen seyirci olmak değil; yönetmen koltuğunda oturmak ya da başrolde oynamaktır" dedi.

TAYSAD BAŞARI ÖDÜLLERİ SAHİPLERİNİ BULDU!

Toplantı TAYSAD Başarı Ödülleri ile devam etti. "En fazla ihracat yapan üyeler" kategorisinde Bosch birincilik ödülünü alırken, CMS Jant ikincilik, Maxion İnci Jant ise üçüncülük ödülüne layık görüldü. "İhracatını en fazla artıran üyeler" kategorisinde de Doku-San Otomotiv birincilik, Linde Opsan Otomotiv ikincilik, Özer Toprak da üçüncülük ödülünün sahibi oldu. "Patent" kategorisinde birincilik ödülü Tırsan Treyler'e takdim edilirken, Vestel Elektronik ikincilik, Bosch da üçüncülük ödülünü aldı. TAYSAD tarafından organize edilen eğitimlere en çok katılım sağlayan Ermetal Otomotiv bu alanda birincilik ödülüne layık görülürken; ikincilik ödülü Pimsa Adler Otomotiv'e, üçüncülük ödülü ise Base Studio'ya verildi. Sinerji ödülü de Olgunçelik'in oldu. Ayrıca törende TAYSAD'ın kurumsal sosyal sorumluluk alanında yürüttüğü Fırsatı Eşitle Yeteneği Çeşitle FEYÇ projesinin 2. grubunda yer alan; Alplas Endüstriyel Yatırımlar, Assan Hanil Otomotiv, Ma-Pa Makine Parçaları, Olgunçelik ve Sanel Sanayi Elektronik firmaları da ödülleri aldı.

Tebis 4.1 Sürüm 5

Hızlı, basit ve otomatik



Makine İhracatı İlk Çeyrekte 6,9 Milyar Dolar



Makine İhracatçıları Birliği (MAİB) tarafından paylaşılan makine imalat sanayi konsolide verilerine göre, yılın ilk çeyreğinde Türkiye'nin serbest bölgeler dâhil toplam makine ihracatı 6,9 milyar dolar oldu. Kuzey yarımkürede baharın gelişimiyle birlikte ekonomiler üzerindeki stresin azalmaya başladığına dikkat çeken Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Kutlu Karavelioğlu "Stratejik korumacılık anlayışı kutuplar arasındaki çıkar çatışmalarını körüklediğinden, aynı eksen de sıkı ilişkiler kuran ülkeler arasında yeni işbirliği imkanları oluşuyor. Özellikle Çinli firmalarla tek taraflı bağı gevşetmeyi uman Avrupa Birliği'nde, Türkiye'nin önemi giderek artıyor. Bu durum Çin'in Türkiye'ye yatırım konusuna bakışında mutlak bir farklılık oluşturacaktır. Küresel trende uygun koruyucu politikaların, başta sektörümüze olmak üzere ülkemize yatırım çekmesi doğal bir netice olacaktır" dedi.

Makine imalat sanayi konsolide verilerine göre, yılın ilk 3 ayı sonunda Türkiye'nin serbest bölgeler dâhil toplam makine ihracatı 850 bin tonu aşarak 6,9 milyar dolar oldu. Son iki yılın ilk çeyreklerinde sırasıyla yüzde 9,6 ve yüzde 19,1 artan makine ihracatı, Mart ayındaki 150 milyon dolarlık düşüş nedeniyle bu yılın aynı dönemini yüzde 2,5 ekside kapattı. İlk çeyrekte başlıca mal gruplarından türbin ve turbojetlerde yüzde 25, ısıtıcılar ve fırınlarda yüzde 17, tekstil ve konfeksiyon makinelerinde yüzde 16 artış sağlandı. Aynı dönemde ihracat gelir kay-

bı elektrik motorları ve jeneratörlerde 104 milyon dolar, evsel ve endüstriyel soğutma makinelerinde 83 milyon dolar, traktör ve tarım makinelerinde ise 33 milyon dolar oldu. Türkiye'nin en fazla makine ihracatı gerçekleştirdiği ülkelerden ABD'ye ihracat artışı devam ederken, Rusya ve İtalya pazarlarında geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 20 düzeyinde düşüşler yaşandı.

"RÜZGÂR HALA KARŞIDAN ESİYOR"

Temkinli olma halinin küresel yatırımlarda tepe noktasına ulaştığı ilk çeyreği, makine ve teçhizat ihracatında sınırlı bir

gerilemeyle atlattıkları için memnuniyet duyduklarını belirten Makine İhracatçıları Birliği Başkanı Kutlu Karavelioğlu şunları söyledi: "Geçtiğimiz yılın ikinci yarısından bu yana küresel enflasyon, yüksek faiz ve jeopolitik risklere bağlı olarak rüzgâr sanayiye karşıdan esmeyi sürdürüyor. Aradan geçen sürede bölgesel çatışmalara bağlı riskler azalacağına artmış olsa da kuzey yarımkürede baharla birlikte ekonomiler üzerindeki stresin azalmaya başladığı görülüyor. Dünyada pandemiden bu yana ilk defa geçen yıl makine teçhizat yatırımları yüzde 2, makine imalatı ve ihracatı yüzde 1 kadar daraldı. Önümüzdeki aylarda ekonomilerde yaşanacak hızlanmayla beraber, bu verilerin 2022 performansını yakalayacağını düşünüyoruz. 2023'ün son çeyreğinde yataya dönen trendlerin etkileri tam manasıyla silinirse de yatırımlarını yüzde 13'e, üretimini ise yüzde 9'a yakın büyüten, bunun sonucunda ihracatını yüzde 11 artıran bir sektör olarak kaygı duyulacak bir ataletten bahsedemeyiz. Türk makine sektörü gelişmiş ülkelerle entegrasyon düzeyi sayesinde, Avrupa Birliği ve ABD'de faiz indirimleriyle başlayacak toparlanmadan çabuk etkilenecektir. Türkiye rekabetçi yapısıyla, ortalamanın üzerinde artış sağlayan ülkeler arasındaki yerini koruyacaktır."

"AB TEK TARAFLI İLİŞİYE SON DİYOR"

Bölgesel çatışmalar kadar ilgi çekmese de dünyada belirgin olan bir fenomenin ticaret, üretim ve teknoloji alanındaki hegemonik kapışmalar olduğuna dikkat çeken Karavelioğlu şunları söyledi: "Pandemi öncesinde görünür hale gelen küreselleşme krizi derinleşirken; AB, ABD ve Çin arasındaki mücadelede gelişmekte olan ülkeler için yeni iş bölümü senaryoları gündeme geliyor. Stratejik korumacılık anlayışı kutuplar arasındaki çıkar çatışmalarını körüklediğinden, aynı eksen de sıkı ilişkiler kuran ülkeler arasında yeni işbirliği imkanları oluşuyor. Özellikle Çinli firmalarla tek taraflı bağı gevşetmeyi uman Avrupa Birliği'nde, Türkiye'nin önemi giderek artıyor."

Karavelioğlu bu konuda Avrupa Komisyonu'nun Çinli firmaların içinde bulunduğu konsorsiyuma karşı Romanya'da başlattığı bir soruşturmayı örnek göstererek şunları söyledi: "Avrupa Komisyonu uzunca bir süredir, liberal dış ticaret politikaları uygulamadığı gerekçesiyle Çin'i sertçe eleştiriyor. Çin'in hem gizli bir devlet politikası olarak uyguladığı destek ve teşviklerle haksız rekabete yol açmasına hem de ülkesinde yabancı yatırımcılara engel teşkil edecek düzenlemeler yapmasına AB daha fazla katlanmak istemiyor. Bu sebeple Avrupa'da bazı yaptırımların devreye girmesi ve Çinli firmaların belirli alanlarda mütekabil kısıtlamalara tabi tutulması hayli zamandır beklediğimiz gelişmeler. Giderek ete kemiğe bürünen bu mücadelenin tezahürleriyle, düzensiz ve tek taraflı çıkar ilişkilerinden yüksek sesle yakınılan sektörel toplantılarda sıkça karşılaşmaya başladık. AB ülkelerinin başta makine imalatı olmak üzere tedarik ve sağlayıcılarında bir çeşitlendirmeye gitmesi iradesi, Türkiye'yi yeniden mercek altına yerleştirdi. Bu noktada, sektörümüzün Avrupa Yeşil Mutabakatı ve Sınırdaki Karbon Düzenlemesi gibi konularda aktif olması, İhracatçı Birliğimizin integratif rol alarak üyelerimizi yeni sürece hazırlamaya erkenden başlaması Türkiye için büyük bir şans."

"TÜRKİYE'YE YATIRIM AB KADAR ÇİN'DEN DE GELMELİ"

Agresif politikalarına karşı, Avrupa'nın daha tedbirli olmayı amaçladığı Çin'e Türkiye'nin geçen yıl sadece makine ticaretinden 11,7 milyar dolar açık verdiğiğine işaret eden Karavelioğlu sözlerini şöyle tamamladı:

"Ekonomik durgunluğun yanında tarife içi ve dışı engellerin dünya genelinde yükseldiği 2023 yılında, 20,9 milyar dolarlık makine ithalatı yaptığımız AB'ye 11,4 milyar dolarlık makine sattık. Aynı yıl yüzde 18,8 artışla 11,9 milyar dolarlık makine aldığımız Çin'e satılabildiğimiz makinelerin tutarı ise yüksek gümrük duvarları nedeniyle 155 milyon dolarda kaldı. Bir yanda ihracatımızın yüzde 41'ini yaptığımız AB'nin katma değeri en yüksek makinelerimize gösterdiği teveccüh, diğer yanda ithalatımızın yüzde 26'sını yaptığımız Çin'de karşılaştığımız engellemeler... Senelerdir muzdarip olduğumuz tek taraflı ticaretten nihayet AB'nin de şikâyet eder hale gelmiş olmasının, Çin'in Türkiye'ye yatırım konusuna bakışında mutlak bir farklılık oluşturmasını bekliyoruz. İthalat rejimindeki tedbirlerin de etkisiyle, yılın ilk iki ayında ülkemizin Çin'den gerçekleşen makine ithalatında yüzde 9,1, Hindistan'dan ithalatında ise yüzde 33,9 seviyesinde bir düşüş oldu. Küresel trende uygun koruyucu politikaların, başta sektörümüze olmak üzere ülkemize yatırım çekmesi doğal bir netice olacaktır."



Kalıp Yüzeyleriniz PRIMEFORM Teknolojisi ile Pırl Pırl Olsun

Oerlikon Balzers, plastik kalıplarınız için çok yenilikçi ve çok etkin bir yüzey işlem yöntemi olan PRIMEFORM™ teknolojisini hizmetinize sunmaya başlamıştır.

PRIMEFORM™, yüzeyde oluşturduğu çok sert difüzyon tabakası ile kalıp yüzeylerinde yüzey çiziklerinin oluşmasını, kenar ve köşelerin kırılmasını önleyen ve kalıp ömrünü uzatan plazma destekli bir yüzey işlem yöntemidir.



Size özel çözümlerimiz için bizi arayınız.

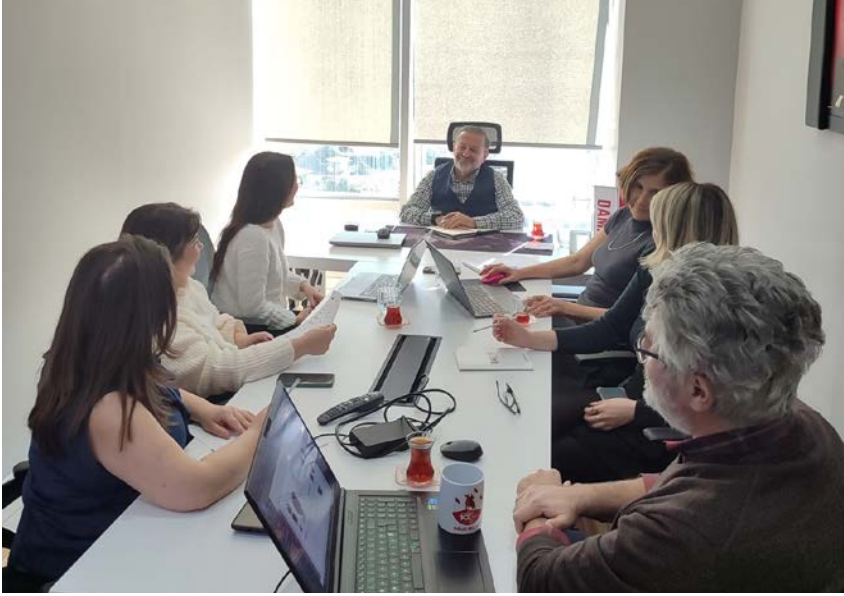
**Oerlikon Balzers Kaplama Sanayi
ve Ticaret Ltd. Şti**
NOSAB İhlamur Cad. No:16/A
16145 Nilüfer Bursa
Türkiye
Tel:+90 224 411 00 77

www.oerlikon.com/balzers

Yüksek Yüzey Teknolojileri

oerlikon
balzers

Savunma, Havacılık ve Uzay Sektörlerinin Dijital Platformu DAMISE, İhracata Katkı Sağlıyor



Savunma havacılık, uzay ve denizcilik sektörlerinde faaliyet gösteren firmalara yönelik hayata geçirilen "DAMISE" hem dijital bir pazaryeri hem arama motoru hem de dijital ihracat süreçlerinin yönetimini sağlayan bir yapı olarak faaliyet gösteriyor. Kullanıcıları arasında NATO "Türk Endüstri Günü" etkinliğinde DAMISE platformu üzerinden dijital ürün/hizmet tanıtımları gerçekleştirilmiş olan ASELSAN, HAVELSAN, ASPİLSAN gibi ana yüklenici firmaların da olduğu platformun asıl hayata geçirilme amacı ise ihracatı artırmak... Firmaların ihracat için küresel tedarik zinciri giriş süreçlerine hakim olması ve tasarımdan itibaren atılacak adımları bunlara göre izlemesi gerektiğini söyleyen DAMISE Genel Müdürü ve Kurucu Ortağı Yasemin Ok, "Firmaların dijital ortamda sektörel gelişmelere ve firmalara tek tıkla erişebildiği bir platform oluşturduk. DAMISE; Ekosistem, Akademi, Dijital Vitrin

ve Tedarikçi Yönetim Sistemi çözümleriyle faaliyet gösteren yeni nesil dijital bir platformdur" dedi.

NATO "TÜRK ENDÜSTRİ GÜNÜ" ETKİNLİĞİNDE ÜRÜN/HİZMET TANITIMLARI YAPAN ASELSAN, HAVELSAN, ASPİLSAN GİBİ ANA YÜKLENİCİ KULLANICILARI VAR

"Platform; savunma havacılık, uzay, denizcilik ve 52 alt sektörde SAHA İstanbul üye firmaları ile ilgili yapılan analizler ve pazar araştırmaları sonucu ortaya çıkan ihtiyaçları karşılamak adına hayata geçirdiğimiz dijital bir platformdur. Ana yükleniciler, kurumsal KOBİ ve ölçekli firmalar, tedarikçi ve tedarikçi olmayı isteyenler, çatı kuruluşlar, hizmet sağlayıcılar ve kamu kuruluşları kullanıcılarımız arasında yer almaktadır" diyen Yasemin Ok, aralarında ASELSAN, HAVELSAN, ASPİLSAN gibi ana yüklenici firmaların da bulunduğunu ancak ana hedeflerinin uluslararası

bir platform olması sayesinde global markalar olan Airbus, Boeing gibi firmalara da ulaşmak olduğunu ifade etti.

"SEKTÖRDE KÜRESEL TEDARİK ZİNCİRİ KONUSUNDA BÜYÜK BİR BİLGİ AÇIĞI VARDI"

Sistemi bir örnekle açıklayan Ok, "Örneğin ana yükleniciler, KOBİ ve diğer firmalarla çalışmak istiyor ancak sektörle ilgili çok ciddi sertifikasyon, akreditasyon, uluslararası anlaşmalar ile kritik ve stratejik bilgiler gibi engeller söz konusu... Dolayısıyla sadece ürünü geliştirmek bu sektörde satışı getirmemektedir. Firmaların küresel tedarik zinciri giriş süreçlerini bilmesi ve tasarımdan itibaren bu bilgiler çerçevesinde süreci yönetmesi de beklenmektedir. Ancak sektörde bunların çok bilinmediğini, hatta eksik ya da yanlış bilindiğini ve yönlendirme ihtiyacı olduğunu gördük. Özellikle KOBİ'lerimizin çok başarılı teknik kabiliyetleri olmasına rağmen küresel tedarik zincirine giriş süreçleri hakkında doğru bilgiye sahip olmadıklarını fark ettik. Diğer tarafta ana üreticiler de uluslararası sertifikasyon, akreditasyon ve uluslararası anlaşmalar gereği olan küresel tedarik zincirindeki süreçlerde uygun firmalarla çalışmak zorundalar. Bu iki durum başarıyla gerçekleştiği zaman iş satışa dönüşmekte ve ihracat gerçekleşmektedir. Biz de gördüğümüz bu ihtiyaçları dijitalde karşılamak adına 2017'de yola çıktık" diye konuştu.

SEKTÖRÜN TÜM İHTİYAÇLARINA TEK TUŞLA ULAŞABİLME İMKANI SUNUYOR

Firmaların dijital ortamda sektörel gelişmelere ve firmalara tek tıkla erişebildiği

bir platform olduğunu vurgulayan Ok, "Bu platformda firmalara; ürün ve hizmet sergileyebilme, sektörel arama motoruna ulaşabilme, ulusal ve uluslararası görünürlük sağlayabilme, firma potansiyellerini ortaya koyabilme, sektörde iş birlikleri oluşturabilme, deneyim ve bilgi paylaşabilme, analiz ve detaylı rapor alabilme ve küresel tedarik zincirine dahil olabilmekle ilgili konularda hizmet alabilmektedir. DAMISE; Ekosistem, Akademi, Dijital Vitrin ve Tedarikçi Yönetim Sistemi çözümleriyle faaliyet gösteren yeni nesil dijital bir platformdur" dedi.

ANA YÜKLENİCİLER TEDARİKÇİ FIRMA ARAYIŞI İÇİN ÇAĞRIYA ÇIKABİLİYOR

Ok, sözlerini şöyle sürdürdü: "Firmaların ürün ve hizmetleri gerek uluslararası ürün kodlarına göre gerek kabiliyetlerine ya da ürünün teknik özelliklerine göre arayabilecekleri, platform içerisinde kurum hafızası oluşturmak için favorilere ekleyebilecekleri, kendisini favorilere ekleyenleri görebilecekleri ve platform üzerinden mesajlaşabilecekleri teknik imkanlar sunmaktayız. Bunlara ek olarak, ürün/hizmetlerini ulusal ve uluslararası pazarda hangi firmaların incelediğini görebilecekleri bir ortam da sunmaktayız. Bunlar ciddi istatistiksel veri analizi gerektirmektedir. Diğer taraftan sektörel kuruluşlara nasıl tedarikçi olunabileceğini, yeterli özelliklere sahip olup olmadıklarını değerlendirebilecekleri bir özellik de (Tedarikçi Yönetim Sistemi) bulunmaktadır. Örneğin bir ana yüklenici

firma kendine özel bir uyumluluk listesi de sunabilir. KOBİ veya diğer firmalar bu listeden kendi yeterliliklerini kontrol edebilirler. Ana yüklenici bu liste üzerinden çağrıya çıkıp tedarikçi arayışına girebilir. Listedeki kabiliyetleri sağlayan firmalar bunlara başvurabilir veya eksiklikleri olanlar da eksikliklerini gidermek üzere farklı çözümlerimizden (Akademi) faydalanabilmektedir."

"TÜRK ÜRÜN VE HİZMETLERİNİN DÜNYADA BOY GÖSTERMESİNİ HEDEFLİYORUZ"

Temel amaçlarının ihracat olduğunu vurgulayan Ok, sözlerini şöyle noktaladı: "Türk ürünlerinin ve hizmetlerinin küresel pazarda yerini almasını, markalaşarak dünyada boy göstermesini ve küresel tedarik zinciri süreçlerinde yer almasını hedefliyoruz. Dijital Vitrin hizmet modülümüz ise; fiziksel, online veya hibrit etkinliklerin senkron veya asenkron olarak dijitalde yer almasını, firma, ürün veya hizmet lansmanlarının Dijital Vitrin üzerinden tüm dünyada sergilenmesini sağlamaktadır. Özetle savunma havacılık, uzay, denizcilik ve 52 alt sektör için DAMISE; dijital bir pazar-yeri, dijital bir arama motoru, dijital bir iletişim alanı ve ihracat süreçlerinin dijital yönetimini sağlayan yeni nesil dijital bir platformdur. Bir yandan da platformumuza yeni nesil teknolojiler dahil etmeye devam etmekteyiz. Örneğin atıl stok, atıl kapasite gibi konular ülkemizde en çok ihtiyaç duyulan alanlar... Bu konuların hızlı ve pratik çözümüne yönelik çalışmalarımız devam etmektedir."



HEXAGON
MANUFACTURING INTELLIGENCE

SPESİFİK ÜRETİM İHTİYAÇLARINIZA

ÜSTÜN ÖLÇÜM PERFORMANSI

Gelişmiş Verimlilik Sağlar.



HexagonMI.com

MİB Başkanı Emre Gencer: Reform Alanlarında Daha Hızlı Hareket Etmeliyiz



Makina İmalatçıları Birliği'nin (MİB) geleneksel iftar yemeğinde konuşan MİB Başkanı S. Emre Gencer, sektörün beklentilerine ilişkin önemli açıklamalarda bulundu. Makina sektöründe dünya ticaretinden alınan payın, çok daha yukarılara ulaşma potansiyeli olduğunu belirten Gencer, "Bu potansiyeli daha iyi kullanabilmek için, her vesileyle gündeme getirdiğimiz reform alanlarında daha hızlı hareket etmeliyiz" dedi.

1 990 yılından beri tüm makine sektöründe yerli makine üreticilerinin çıkarlarını gözetmek ve yerli makine üretimini desteklemek amacıyla faaliyetlerini sürdüren Makina İmalatçıları Birliği'nin (MİB), geleneksel iftar yemeği organizasyonu gerçekleştirildi.

Cemile Sultan Korusu'nda yoğun bir katılımı gerçekleştiren organizasyonda konuşan MİB Başkanı S. Emre Gencer, makine sektörünün sorunları ve çözüm önerileri hakkında değerlendirmelerde bulundu.

Yaşanan olumsuz gelişmelere rağmen 2023 yılının, sektör açısından oldukça başarılı bir yıl olduğunu, yurtiçi makine yatırımlarının yüzde 12 büyürken makine üretiminin yüzde 8 oranında arttığını be-

lirten Gencer, bu güçlü performansın itici gücünün ihracat olduğunu söyledi.

2024 İÇİN UMUTLUYUZ

Gencer, geçtiğimiz yıl makine ihracatının yüzde 11 artarak 28 milyar dolar seviyesini aştığını ifade ederek, "Bu güçlü artış sağlayan temel faktörün, ana pazarlarımız dışındaki alternatif pazarlarda gösterdiğimiz başarı olduğunu söyleyebiliriz. 2024 için de umutluyuz. İhracatın büyümeye katkısının pozitif olmasını öngören OVP'nin kararlılıkla uygulanması halinde bu yıl da güçlü bir ihracat artış oranı yakalayacağımıza inanıyorum. Böyle bir gelişmeyi olumsuz etkileyebilecek riskler arasında, yılın ikinci yarısı için Avrupa bölgesinde beklenen ekonomik canlanmanın gecikmesi ihtimali ön plana çıkmaktadır. Buna, Rusya ve Ukrayna'ya

yönelik ihracatımızın, savaşa bağlı risklerin artmasına bağlı olarak olumsuz etkilenmesi olasılığını da ekleyebiliriz" dedi.

Geçtiğimiz iki ayda ikinci büyük makine pazarımız olan Rusya'ya ihracatın yüzde 20 gibi oldukça yüksek oranda azaldığına dikkat çeken Gencer, bu pazarda halen yaşanmakta olan ödeme sorunlarına çözüm bulunamaması halinde gerilemenin hızlanmasının kaçınılmaz olduğunu vurguladı.

YENİ YATIRIMLAR YAPMALIYIZ

Türkiye İhracatçılar Meclisi bünyesinde yapılan Kök Neden Analizlerine göre, 29 kalem makinenin küresel ölçekte rekabetçi olduğumuz ürünler listesinde en ön sıralarda yer aldığını dile getiren Gencer, "Bu veri makine sektöründe dünya ticaretinden aldığımız payın, çok daha yukarılara ulaşma potansiyelinin olduğuna işaret etmektedir. Bu potansiyeli daha iyi kullanabilmek için, her vesileyle gündeme getirdiğimiz reform alanlarında daha hızlı hareket etmeliyiz. Orta yüksek ve yüksek teknoloji ürün ihracat kapasitemizi, dijital dönüşüm projeleri ile geliştirmek için yeni yatırımlar yapmalıyız" diye konuştu.

ÖNERİMİZ: PROJE BAZLI TEŞVİK SİSTEMİ KAPSAMINDAKİ YATIRIMLAR İÇİN ALTERNATİF BİR FAİZ İNDİRİM MODELİ GELİŞTİRİLMESİ

"Finansman maliyetlerinin olağanüstü yükseldiği bu dönemde, bu tür yatırımları gerçekleştirmemizin kolay olmadığı takdir edilecektir" diyen Gencer, şöyle devam etti: "Bu konudaki önerimiz, proje bazlı teşvik sistemi kapsamındaki yatırımlar için alternatif bir faiz indirim modeli geliştirilmesi ve uygulanmasıdır. Bu konudaki diğer bir isteğimiz; Hamle Programı kapsamındaki makine yatırım projelerine,

kalite'24

13. KONTROL, OTOMOTİV, HAVACILIK VE
UZAY TEKNOLOJİLERİ TEST EKİPMANLARI,
METROLOJİ VE ENDÜSTRİYEL YAZILIM FUARI

13th CONTROL, AUTOMOTIVE, AERONAUTICS &
SPACE INDUSTRY TESTING EQUIPMENT, METROLOGY
AND INDUSTRIAL SOFTWARE EXHIBITION



Ekim 09-12 October 2024
İstanbul Fuar Merkezi / İstanbul Expo Center
Yeşilköy - İstanbul / Türkiye Salon / Hall 10

Ziyaret Saatleri
Visiting Hours
09.30 - 17.30

Destekleyen Kuruluşlar / Supported by

Bu fuara Kosgeb teşvik
uygulamaktadır

Fuar Alanı
Fair Ground



www.kalitefuari.com

www.kalitefuarcilik.com

<https://twitter.com/KaliteFuar>

<https://www.instagram.com/kalitefuaryapim.a.s/>

www.facebook.com/Kalite_FUAR_YAPIM_A.S

<https://linkedin.com/in/kalite-fuarcilik-yapim-a-s-58540b2b3>

kalite

Fuar Yapım A.Ş.



basitleştirilmiş usullerle YTAK kaynağı sağlanmasıdır. Halihazırdaki prosedürlere göre Hamle kapsamında onaylanan 18 makine projesinden sadece üçünün, YTAK kaynağından faydalanabileceğini söylediğimde konunun önemi daha iyi anlaşılacaktır. Turquality programı kapsamındaki şirketlerin projelerine, YTAK prosedürleri çerçevesinde ilave Strateji Puanı verilmesi yönündeki talebimizi de buna ekleyebiliriz.”

YERLİ MALI MAKİNE KULLANIMINI ÖN PLANA ÇIKARACAK YENİ DÜZENLEMELER YAPILMALI

Yerli malı kullanımının özendirilmesine ilişkin mevzuatta, kapasite raporlarının kamu otoritesi tarafından denetlenmesine imkan verecek şekilde değişikliğe gidilmesi gerektiğini belirten Gencer, aynı şekilde teşvik belgeli yatırımlarda ithal makinelere vergi indirimi uygulamasını gerçekten istisnai hale getirecek, kamu ihale Kanunu ve istisnaları ile kamu-özel sektör iş birliği projelerinde yerli malı makine kullanımını ön plana çıkaracak yeni düzenlemelerin yapılmasında yarar bulunduğunu kaydetti. Mevcut yatırım teşvik sisteminin, doğrudan destek

unsurlarına dayalı daha etkin bir yapıya kavuşturulması gerektiğini belirten Gencer, “Yatırım teşviklerinin, AB Ülkelerinde olduğu gibi hibe ya da 10 yıl vadeli sübvansiyonlu kredilere dayalı doğrudan finansman desteği şeklinde olmasında yarar bulunmaktadır. Vergi indirimi, tatili ve muafiyeti gibi dolaylı destek unsurların, özellikle yüksek enflasyon dönemlerinde yatırımların teşviklerinden beklenen etkiyi gösteremediği kuşkusuzdur” dedi.

ÇOK SAYIDAKİ MAKİNE VE TEÇHİZAT İÇİN ANTI-DAMPİNG SORUŞTURMA AÇILMASI TALEBİ

Orta vadeli diğer bir beklentilerinin makine ihracatının OVP’de öngörüldüğü şekilde uluslararası en iyi örnekler esas alınarak alıcı kredi programları ile desteklenmesi olduğunu belirten Gencer, haksız rekabet ve korunma önlemlerinin üzerinde yoğunlaşılması gereken diğer bir temel alan olduğuna dikkat çekti.

Gencer, önümüzdeki günlerde üyelerden gelen talepler doğrultusunda, çok sayıdaki makine ve teçhizat için anti-damping soruşturma açılması talebinde bulunacaklarını da söyledi.

NİTELİKLİ BÜYÜMENİN OLMAZSA OLMAZI FİYAT İSTİKRARIDIR

Sektörde nitelikli çalışana erişim sıkıntısının giderek arttığını dile getiren Gencer, OVP kapsamındaki nitelikli işgücü yetiştirmek amacıyla düzenlenecek programlar için belirlenen sektörler arasına makine üretiminin de dahil edilmesi gerektiğini kaydetti.

Gencer, “Nitelikli büyümenin olmazsa olmazı fiyat istikrarıdır; finansal istikrardır. Yeni ekonomik programın, sabır ve kararlılıkla uygulanması halinde bu konuda belirli bir süre sonra başarıya ulaşacağımıza inanıyorum. Şunu da biliyoruz ki, verimlilik artışı sağlanmadan, katma değeri yükseltmeden, yüksek teknoloji alanlara yönelip rekabetçiliği artırmadan dış pazarlarda da nitelikli büyümeyi sağlayamayız. Bu nedenle esas olan, bu zor dönemde programın üretim ayağında başarıya ulaşmaktır, teknolojik ve stratejik sanayi yatırımlarını kaynak tahsisinde önceliklendirerek süratle gerçekleştirmektir” dedi.

Gencer, en büyük hedeflerinin MİB önderliğinde küresel ölçekte en çok tanınan makine fuarları arasında ön plana çıkan bir Türk makine ihtisas fuarı markası oluşturmak olduğunu da sözlerine ekledi.

MCA WORLD

mA °C bar l/h mm nV min µS g/cm³

MEASUREMENT CONTROL AUTOMATION

FAIR

ENDÜSTRİNİN YILDIZLARI BİR ARAYA GELİYOR

2024
STANT
REZERVASYONLARI
DEVAM EDİYOR

MCA WORLD FAIR
8-10 MAYIS 2024

ifm İSTANBUL
FUAR
MERKEZİ

ÖLÇÜ

KONTROL

OTOMASYON

MÜHENDİSLİK

ANALİZ

BAKIM

ORGANİZATÖR

Dijipart
Fuarlık

MEDYA PARTNERİ

Dijipart
Medya



2023
Katılımcı
Yorumları



2023
Kapanış
Raporu

www.mcaworldfair.com

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB
(TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.

MISAD, BHTS'2024 İçin Geri Sayıma Başladı



Bu sayımızda Türk Isıl İşlem Sektörü'nü kucaklayan MISAD yönetim kurulu başkanı Koray Yavuz Bey ile bu yıl 2. si düzenlenecek BHTS'2024 Boğaziçi Isıl İşlem Sempozyumu ve sergisi hakkında konuştuk.

Koray Yavuz Bey sizi bu sayfalarda birkaç kez tanıtmıştık. Sizden yine de kendinizi tanıtmamanızı rica ederiz?

1973 yılında Ankara'da doğdum, orta ve lise öğrenimini Cağaloğlu Anadolu Lisesi'nde tamamladıktan sonra İstanbul Üniversitesi Metalürji Mühendisliği Bölümünden mezun oldum. Bilgi Üniversitesi'nde MBA İşletme Yönetimi Yüksek Lisansı yaptım, ısıl işlem sektöründe İstanbul ilinde faaliyet gösteren aile şirketi İnsa Isıl İşlem Sanayi A.Ş. de Genel Müdür olarak çalışmalarını sürdürmüş, 2016 yılından itibaren Alpha Konya'nın Kurucu Yöne-

tim Kurulu Başkanlığı ve 2021 Mayıs ayından itibaren 3 şirketin evliliği sonucu kurulan Alpha Metalurji şirketinin Kurucu Yönetim Kurulu Başkanlığı ve Genel Müdürlüğünü yapmış olup kurumsal yönetime geçiş felsefesine uygun olarak Genel Müdürlük görevini Mart 2023'te profesyonel yöneticilere devretmiş olup Alpha ailesinde görevine Yönetim Kurulu Üyesi olarak devam etmekteyim.

Metalürji Mühendisleri Odası üyesiyim. 2013 yılında İSO 29.Komite Başkanlığı'na ve daha sonraki dönemlerde sırası ile İSO Meclis Üyeliğine, İSO Meclis



Başkanlığı Divan Kâtip üyeliğine de seçilmiş olup bu görevlerime devam etmekteyim. Aynı zamanda 2014 yılından itibaren Metal Isıl İşlem Sanayiciler Derneği (MISAD) Yönetim Kurulu Başkanlığı görevini devam ettirmekteyim.

Koray Yavuz evli ve 2 çocuk babasıdır. İngilizce ve Almanca bilmektedir.

Şu anda aktif görev aldığınız faaliyetler;

İstanbul Sanayi Odası Meclis Başkanlığı Divan Kâtip Üyesi
Metal Isıl İşlem Sanayicileri Derneği MISAD Yönetim Kurulu Başkanı
İstanbul Sanayi Odası 45 Komite Meclis Üyesi
Kartal Şehit Öğretmen Hüseyin Ağırman MTAL Protokol Yönetim Kurulu üyesi
Dudullu OSB İMES Sanayi Sitesi Yönetim Kurulu Üyesi
Marmara OSB Derneği Denetim Kurulu Üyesi

MISAD Yönetim kurulu Başkanı olarak uzun dönem başkanlık yapıyorsunuz.

Bize MISAD dan bahseder misiniz?

Başkanlığınız sırasında ne gibi çalışmalar gerçekleştirdiniz?

Metal Isıl İşlem Sanayicileri Derneği (MISAD) 25.02.2008 tarihinde sektörün temsilcileri tarafından sizlerin büyük katkılarıyla 34-148/098 kütük numarasıyla kurulmuştur. Başlangıçta az üye sayısı nedeniyle temsil konusunda zorlansa da zaman ile sizin, sektör temsilcilerinin çalışmaları ile sektörde kabul görmüş, üye sayısını arttırarak 70 üzerine çıkmış ve bu sayede hak ettiği yere ulaşmıştır.



TÜRKİYE CUMHURİYETİ
CUMHURBAŞKANLIĞI

Hımayelerinde



ULUSLARARASI SAVUNMA HAVACILIK VE UZAY SANAYİ FUARI

22 - 26 EKİM 2024

İSTANBUL FUAR MERKEZİ



Destekleriyle



T.C. DIŞİŞLERİ
BAKANLIĞI



T.C. İÇİŞLERİ
BAKANLIĞI



T.C. MİLLÎ SAVUNMA
BAKANLIĞI



T.C. SANAYİ VE TEKNOLOJİ
BAKANLIĞI



T.C. TİCARET
BAKANLIĞI



T.C. ULAŞTIRMA VE
ALTYAPI BAKANLIĞI



T.C. MİLLÎ SAVUNMA BAKANLIĞI
GENELKURMAY BAŞKANLIĞI



T.C. MİLLÎ SAVUNMA BAKANLIĞI
SAVUNMA SANAYİ
BAŞKANLIĞI



T.C. MİLLÎ SAVUNMA BAKANLIĞI
KARA KUVVETLERİ KOMUTANLIĞI



T.C. MİLLÎ SAVUNMA BAKANLIĞI
DENİZ KUVVETLERİ KOMUTANLIĞI



T.C. MİLLÎ SAVUNMA BAKANLIĞI
HAVA KUVVETLERİ KOMUTANLIĞI



T.C. İÇİŞLERİ BAKANLIĞI
JANDARMA GENEL KOMUTANLIĞI



T.C. İÇİŞLERİ BAKANLIĞI
EMNİYET GENEL MÜDÜRLÜĞÜ



T.C. İÇİŞLERİ BAKANLIĞI
SAHİL GÜVENLİK KOMUTANLIĞI



AFAD
T.C. İÇİŞLERİ BAKANLIĞI
AFET VE ACIL DURUM
YÖNETİMİ BAŞKANLIĞI



TÜA
T.C. SANAYİ VE TEKNOLOJİ
BAKANLIĞI
TÜRKİYE UZAY AJANSI



İSTANBUL
TİCARET
ODASI



İSTANBUL
SANAYİ ODASI

BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ)
DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR



Dernek misyonu, ülke çapında bir araya gelecek ısı işlem sanayicileri için;

- Adil rekabet ortamına zemin oluşturulacak çalışma standartlarını hazırlamak.
- Mevcut standartların mevzuat ve tüzüklerin güncelliğini takip edip dernek üyelerini bilgilendirmek.
- İnsan ve yönetim kalitesini geliştirmek için eğitime destek olarak istihdamı iyileştirmek
- Uluslararası benzer kuruluşlar ile işbirliği ortamı oluşturmak
- Ülke çapındaki ısı işlem sektörü ile ilgili firmaları derneğimize dahil etmek
- Sektör için geniş bir envanter çıkarmak. Ve ilgili kuruluşlarla paylaşmak
- Üyelerine Isıl işlemle ilgili; kalite, üretim, yönetim ve malzeme konularında eğitimler düzenlemek
- Üniversitelerle sanayi işbirliği sağlamak.

Üye Profili

- Ticari ısı işlem hizmeti veren firmalar
- Kendi bünyesinde ısı işlem yapan üreticiler
- Isıl işlem sektörüne gerek hizmet, gerekse makine, fırın, yedek parça vb. sağlayan tedarikçiler

Derneğimizin kuruluşundan bu yana ilk olarak sektör envanteri çıkarılarak ülke çapındaki kapasite ve kabiliyetler belirlendi, ısı işlem standartları oluşturularak Meslek yeterlilik kurumunda 7. Dosya olarak kabul ettirildi. Misyonlarımızdan biri olan meslek liseleri konusunda Bayrampaşa İnönü Endüstri Meslek Lisesi pilot okul seçilerek Türkiye'de ilk ISIL İŞLEM dalı açıldı, daha sonra bu başarı Bursa'da ve İstanbul'da Kartal Endüstri Meslek lisesinde ısı işlem bölümü açıldığında taçlandırılmış oldu. Çalışmalarımız Ankara 'da hem üniversite hem de Meslek Lisesi seviyesinde çok hızlandı, çok kısa zamanda Ankara' da örnek bir eğitim organizasyonu çalışmalarımız devam ederken pandemi nedeniyle çalışmalar askıya alındı. Bu arada Milli Eğitim Bakanlığı ısı işlem dalını kapattı ve bununla ilgili çalışmalarımız devam ediyor.

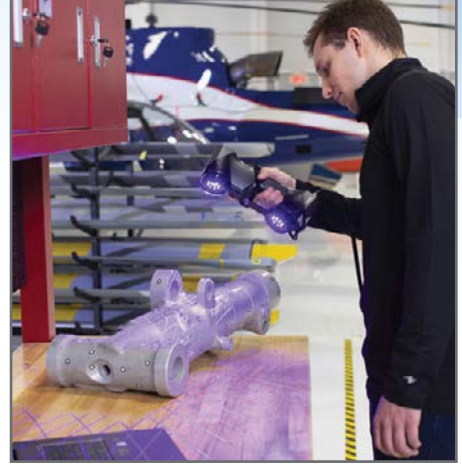
Eğitime katkı olarak okullarda oluşturduğumuz laboratuvar ve Fırın sistemleri ile eğitim gören öğrencilerimizin atölye ortamı ile tanışmasını sağlayarak sanayiye bir adım atmalarını sağladık.

IFHTS (uluslararası Yüzey işlemler ve Isıl İşlem Federasyonu) üye olarak ülkemizin bayrağını Dünyadaki tüm ısı işlemcilerin arasında dalgalandırdık. Alman Isıl İşlem Derneği ile karşılıklı Tesislerimizi ziyaret ettik.

Başkanlığınız sırasında aldığınız kararlar ve Çalışmalarla Isıl İşlem sektörünün durumu hakkında bilgi verir misiniz?

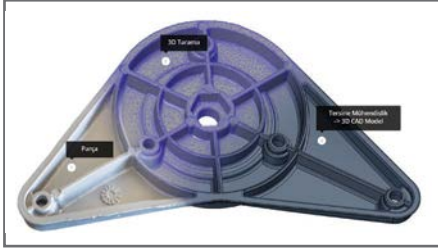
Eğitim alanındaki çalışmalarımızla sektörümüze değerli ara elemanlar yetiştirmiş olduk. Düzenli bir şekilde sektörümüzle ilgili sorunları tartışmak üzere uzman kişiler eşliğinde toplantılar ve geziler düzenledik ve devam ediyoruz. İstanbul Sanayi Odamızın katkıları ve bize 2017 yılında oluşturduğu Sektör Strateji kitabı ile yüklediği misyonla dernek olarak, METEM ile birlikte Boğaziçi uluslararası sempozyum ve sergisini gerçekleştirdik. Bu etkinliğimizi; İstanbul Sanayi Odası'nda yapmamıza izin vererek, destekleyen ISO Yönetim Kurulu Başkanı Erdal Bahçivan şahsında tüm ISO Yönetim Kurulu'na şükran ve teşekkürlerimizi sunarız.

TERSİNE MÜHENDİSLİK HİZMETİ (ÖLÇÜM HİZMETİ)



TARAMA

(büyük ebatlı kalıpların, kısa sürede detaylı ve hassas bir şekilde tarama işlemi)



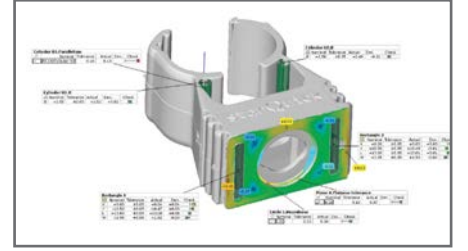
MODELLEME

(Kalıplamaya ve İşlemeye uygun
CAD Model oluşturulması)



3D RENK HARİTASI

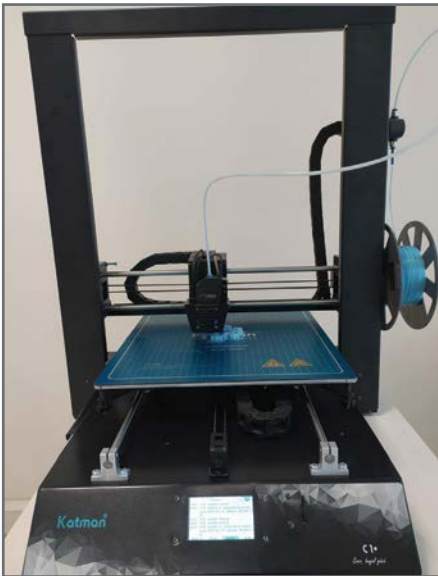
(Kalıp ya da kalıptan çıkan parçaların
CAD data ile 3D karşılaştırılması
Renk haritası oluşturma)



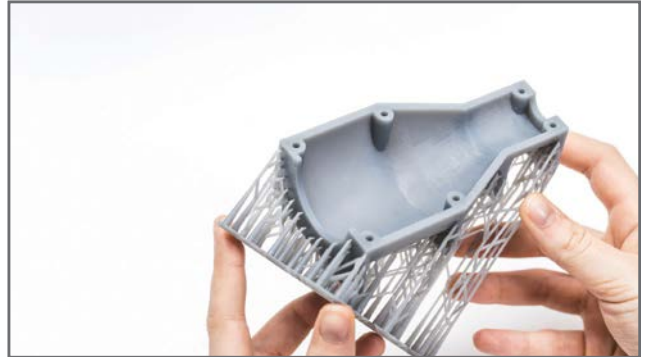
KALİTE KONTROL RAPORLAMA

(Teknik Resim bilgilerine göre parçaların
ölçü kontrol ve GD&T kontrolü)

3D PRİNER BASKI HİZMETİ



FDM TİPİ 310x400x400 mm
BOYUTLARINDA BASKI ALANI
PP, ABS, PA, ASA, PET, PP GF30 ve TPE60D
VB MALZEMELER İLE BASKI İMKANI



SLA TİPİ 300*165*400 MM BOYUTLAINDA BASKI ALANI
yüksek yüzey kaliteli baskı imkanı.



Pandemi den dolayı ertelenen ama verilen mücadeleyle başarılı geçen BHTS'2024 Boğaziçi Isıl İşlem Sempozyumu hakkında bilgi verir misiniz?

IFHTSE (Uluslararası Isıl İşlem ve Yüzey Mühendisliği Federasyonu) üyesiyiz. Bu federasyon üye ülkelerde dönemsel kongre ve konferanslar oluşturuyorlar. Bizde başvurumuzla 2020 yılının Haziran ayında bu konferans ve sergiyi METEM ile Türkiye'de gerçekleştirecektik. Pandemiden dolayı 2021 yılı Eylül ayında gerçekleştirmeyi planladık fakat pandemiden dolayı 11- 13 Mayıs 2022 yılında METEM ile birlikte ISO nunda destekleriyle gerçekleştirdik. 3 gün boyunca, sergi alanında, arzu eden tüm yerel, yabancı ve uluslararası şirketlerin ürün ve servislerini tanıtabilme şansı oldu. MISAD-Metal Isıl İşlem Sanayicileri Derneği, kurulduğu 2008 yılından bu yana Sanayi-Üniversite iş birliğini sağlayıp Ar&Ge çalışmalarını güçlendirerek, ısıtma işlemi alan firmalara hizmet vermektedir.

Sempozyum'da Ana sponsorumuz Ipsen olmak üzere Platin Sponsorlarımız Alpha Metalürji, Bodycote İstaş, Döksan Isıl İşlem, İva Schmetz, Nitrex, Tav Vacuum Furnaces, Gümüş Spon-

sorlarımız; Akm Metalurji, Bilginoğlu Endüstri, Hef Groupe, Inductotherm Türkiye, Katsimtaş İzolasyon, Önerler Isıl İşlem, PVA TePla, Er & Mir Tekstil ve Makina, Sistem Makina, Solo Switzerland, TeknoVak, Toyo Tanso, Wuxi Junteng Fanghu, Yamer Endüstriyel Ürünler ve Destekleyen Isıl İşlem Sponsoru Termosan olmak üzere 23 Sponsor ve Sergi alanında 16 stant katılımcısı ile yerel ve yabancı firmalar ile bir araya geldik. Açılıştta 200'den fazla katılımcının olduğu sempozyumda 50'den fazla firmadan ziyaretçi ile gerçekleşti. Dünya'dan birçok ülkeden katılımcının

olduğu etkinlikte 8 oturumda 30 sözlü sunum yapıldı. Çok başarılı geçen bu etkinliğimizi 25-26 Nisan 2024 tarihinde İstanbul, Haliç Kongre Merkezinde gerçekleştireceğiz.

2. Boğaziçi Isıl İşlem Sempozyumu hakkında bilgi verir misiniz?

Isıl işlem sanayi, ısıtma işlem hizmeti verdiği ve ısıtma işlem gerçekleştirdiği sektörler itibarıyla ekonomide stratejik bir öneme sahip bulunmaktadır. Diğer sektörlerin rekabet gücü doğrudan gelişmiş bir ısıtma işlem sanayinin varlığına bağlı olmaktadır. Teknoloji yoğunluklu sektörlerin gelişimi ısıtma işlem sanayinin gelişimi ile gerçekleşmektedir. Gelişmiş bir ısıtma işlem sanayi ülkeler için çok önemli olan ve sanayileşmeyi yansıtan makine, otomotiv ana sanayi, otomotiv yan sanayi, savunma, havacılık-uzay, ana metal sanayi, metal eşya sanayi gibi sanayilerin gelişimi için gerekli olmaktadır. Bu sanayilerin katma değerini kat kat artırmaktadır. Isıtma işleminden geçmeyen hiçbir metal parça bu sektörlerin üretiminde ve ürünlerinde kullanılamamaktadır. Isıtma işlem sanayi diğer sektörlerin ürünlerde aranan uluslararası standartlara ulaşılmasında tek işlev olmaktadır. Gelişmiş bir ısıtma işlem sanayi aynı zamanda önemli bir döviz kazandırıcı sanayidir.



WIN EURASIA

AVRASYA'NIN LİDER
ENDÜSTRİ FUARI

5 - 8 Haziran 2024

İstanbul Fuar Merkezi, Yeşilköy

ENDÜSTRİ GELECEKLE BULUŞUYOR

Deutsche Messe



BU FUAR 5174 SAYILI KANUN GEREĞİNCE TOBB (TÜRKİYE ODALAR VE BORSALAR BİRLİĞİ) DENETİMİNDE DÜZENLENMEKTEDİR.



Bu etkinlikte tüm dünyadan tedarikçiler, üreticiler ve nihai kullanıcılar ile ısıtma işlem endüstrisinin ihtiyaçlarını; verimlilik, kalite, işçilik, maliyet, çevre, sürdürülebilirlik ve döngüsel ekonomi bağlamında kendilerinin karşılaştığı gerçek ve dinamik günlük zorlukları tartışma fırsatını ikinci kez sunmayı planlamaktayız.

Sempozyum kapsamında; mikroyapı dönüşümleri, mekanik, fiziksel ve tribolojik özellikler, gelişmiş ısıtma işlem süreçleri, vakum ısıtma işlem, kriyojenik işlem ve temperleme işlemi, beynitleme, indüksiyon ve düşük enerji manyetik ısıtma, takım ve kalıpların ısıtma işlem ve yüzey mühendisliği, ısıtma işlem ekipmanları, nanoteknoloji uygulamaları, matematiksel modelleme ve süreç simülasyonu başlıklarına yer verilecektir. Bu bağlamda yurtiçi ve yurtdışından 5 davetli konuşmacımız ile ısıtma işlem üzerine ekonomi, teknoloji, bilimsel konular hakkında son gelişmeler paylaşacaktır.

Sempozyumun bizim için bir diğer önemli yanı da ülkemizin göz bebeği olan İstanbul'da yapılmasıdır. Yurtdışı gelecek katılımcılarımıza tarihi, doğal güzellikleri ve binlerce yıllık kültürü ile İstanbul

buluşma fırsatı yakalayacağız. Bu bağlamda; yerel, yabancı ve uluslararası üreticileri, tedarikçileri, pazarlama şirketlerini, nihai kullanıcıları, üniversiteleri ve araştırmacıları daha iyi bir endüstri adına katılımcı olmaya davet ediyoruz.

Sempozyumda Isıtma İşleminin Geleceği ve Sürdürülebilirlik başlıklı önemli bir açılış paneli olacak. Mutlaka sektörün dinlemesi gereken bu panelde çok önemli isimler yer alıyor. Bora Özkan (Ipsen), Fatih Tamay (YÜD), Tamer Taşkın (Petrofer) katılımıyla ısıtma işleminin dün, bugün, geleceği ve sürdürülebilirlik konularında bilgi paylaşımı ve keyifli bir panel gerçekleşecek.

Şu ana kadar 27 sponsorun ve 21 stant katılımcısının yer alacağı sempozyumda yine sektöre yön verecek konular ve çalışmalarla 8 oturum planlandı.

Sektöre büyük katkısının olacağı verimli ve başarılı bir etkinlik olacağından inancımız tam. İlgili tüm katılımcılarla birlikte başarılı 2 gün geçirmeyi arzu ediyoruz.

Hizmet ettiğiniz Türk imalat sektörünü değerlendirir misiniz?

Endüstrimiz her geçen gün yapılan

yatırımlarla büyümektedir. Avrupa'nın yan sanayisi gibi görünsek de yeni sanayi atılımıyla yerli markalar oluşturma adına yapılan projelerle ciddi çalışmalar var. Kısa zamanda meyvelerini vermeye başlayacak. Dünya bunalımı nedeniyle üretimde ki azalmalar iki yıl içinde tekrar düzeleceğine inanıyorum.

Uluslararası arenada Türk Isıtma İşlem sektörünün yeri nerede sizce nerede olmalıdır?

Derneğimizin kuruluşundan bu yana geçen süreçte çok özveriyle çalışıldı. Bu arada emeği geçen tüm arkadaşlarıma çok teşekkür ediyorum. Yapılan bu çalışmalarla MISAD birçok ülkede ve ülkemizdeki kuruluşlarda tanınmış oldu. Türk Isıtma İşlem sektörünün bir kimliğinin oluştuğuna inanıyorum.

Bize verdiğiniz bilgiler için teşekkür ediyoruz. Ekleme istediğiniz bir şeyler var mı?

Derneğimizin kuruluşundan bu yana bizlerin bir araya gelmesinde vesilen olan Kenan Anıl arkadaşımıza ve bunca zamandır karşılıksız verdiği emeklerinden dolayı teşekkür ediyorum.



**BİRÇOK ALANDA
HİZMET VEREN
GÖRÜNMEZ
KAHRAMANLAR**

**METAL ISIL İŞLEM
SANAYİCİLERİ**

Adöksan 4. Fabrikası Açıldı: Alüminyum Döküm Sektöründe Yeni Bir Dönem Başlıyor



Yüksek Basınçlı Alüminyum Enjeksiyon Döküm Sektörünün öncü firmalarından biri olan Adöksan, 11.000 m2 kapalı alana sahip 4. fabrikasının açılış törenini gerçekleştirdi. Törene sektör temsilcileri, Adöksan'ın iş ortakları ve basın mensupları katıldı.

1 991 yılında kurulan Adöksan, ürünlerinin tamamını otomotiv ve mühendislik sektörlerinde dünya devi firmalara tedarik etmekte.

Son 10 yılda önemli yatırımlar yapan şirket global pazarda liderlik konumuna yükselmeyi hedefliyor.

Açılış töreninde konuşan Adöksan Yönetim Kurulu Başkanı Ajda Şener, 4. fabrikanın döküm kapasitesini 3 kat artıracığını ve 30 kg net ağırlığı olan parçalar üretebileceklerini söyledi. Bu sayede Adöksan, global pazarda çok az sayıda oyuncunun rekabet edebildiği bir kategoride yer alacak.

AJDA ŞENER AYRICA ADÖKSAN'IN STRATEJİSİNİ 3 ANA BAŞLIK ALTINDA ÖZETLEDİ:

1. Müşterilerle Ortak Mühendislik Projeleri: Adöksan, müşterileriyle birlikte yapılan ürün geliştirme projelerine

odaklanarak, müşteri ihtiyaçlarına tam olarak cevap veren ürünler ortaya koymayı ve müşteri sadakatini sağlamayı hedefliyor.

2. Teknolojik Yatırımlar: Adöksan, tasarım/kalıp geliştirme, otomasyon, kalite kontrol ve dijitalizasyon gibi alanlarda



yaptığı teknoloji yatırımlarıyla Avrupa'daki birçok rakibini geride bırakmış durumda.

3. Süreklilik: Adöksan, sadece müşteri şartı olarak değil, gelecek nesiller için de önemli bir konu olarak gördüğü Süreklilik konusuna büyük önem veriyor. Bu kapsamda kısa ve uzun vadeli karbon ayak izi hedefleri belirleyen Adöksan, solar elektrik üretimi ve hava filtrasyon sistemi gibi yatırımlar yapıyor.

Ajda Şener konuşmasını, Adöksan'ın hedefinin "ülke otomotiv yan sanayisi için yeni bir başarı hikayesi yazmak ve diğer sanayi kuruluşlarına örnek olabilmek" olduğu sözleriyle tamamladı.

ADÖKSAN HAKKINDA:

- 1991 yılında kuruldu.
- Alüminyum yüksek basınçlı enjeksiyon döküm sektöründe faaliyet gösteriyor.
- Ürünlerinin tamamını Avrupa ve Amerika'daki Dünya devi otomobil ve mühendislik şirketlerine ihraç ediyor.
- 4 tesisi var (Türkiye'de 2 döküm, 1 işleme tesisi, Macaristan'da 1 lojistik merkezi).



- Mevcut durumda 160 ila 1350 ton arası 27 döküm makinesi, 60 işleme tezgahı, kromat, anodizing ve toz boya kaplama tesisleri, otomatik montaj, sızdırmazlık ve temizlik kontrolü yatırımları var.
- Avrupa çapında sektöründe öncü bir konumda. Hedefi global pazarda liderlik konumuna yükselmek, bunun için Macaristan'da ve Meksika'da işleme tesisleri kurma planı var.

4. FABRİKA ÖZELLİKLERİ:

- 11.000 m² kapalı alan
- Adöksan'ın döküm kapasitesinin 3 kat artıracak
- 750 – 3300 ton arası X adet döküm makinesi
- Döküm Sektöründeki en teknolojilerin kullanılıyor Son teknoloji kalıp tasarım ve simülasyon yazılım ve donanımı, tam otomatik döküm hücreleri, otomatik tevsiye&polisaj sistemi
- 3300 tonluk döküm makineleri ile 30 kg net ağırlığı olan parçalar üretilecek



Yüksek Basınçlı Alüminyum Döküm Sektörünün Öncü Firması ADÖKSAN'a Bir Ödül Daha



Sanayide kadın girişimci olarak İhracatın Metalik Yıldızı 1.lik ödülü ADÖKSAN CEO ve Genel Müdürü AJDA ŞENER' in oldu.

ADÖKSAN 2023 yılında gösterdiği üstün ihracat performansı ile İstanbul Demir ve Demir Dışı İhracatçılar Birliği tarafından Alüminyum Dökümden Mamul Ürünler kategorisinde 1.lik ödülüne layık görüldü.

İstanbul Demir ve Demir Dışı İhracatçılar Birliği tarafından düzenlenen İhracatın Metalik Yıldızları Ödül Töreni, 08 Mart 2023 tarihinde İstanbul Çırağan Sarayı'nda; TİM Başkanı Sn. Mustafa GÜLTEPE, İDDMİB Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Çetin TECDELİOĞLU, T.C. Ticaret Bakan Yardımcısı Sn. Sezai UÇARMAK, Demir ve Demir Dışı Mamul Üreticisi ve İhracatçısı Firmaların yöneticilerinin katılımı ile gerçekleştirildi.

Toplamda 67 firma 24 kategoride ödüle layık görülürken sektörü temsil eden 28 derneğe de teşekkür plaketleri takdim edildi.

Törenin 08 Mart kadınlar gününde gerçekleştirilmesi ve ödüllerin büyük bölümünün ödül kazanan firmaların kadın yöneticileri tarafından alınması, Türk



kadının endüstri ve ihracat sektörleri bazında geldiği yere işaret ediyor olması açısından da bu güzel organizasyona ayrı bir önem kattı.

ADÖKSAN adına Firma CEO ve Genel Müdürü Ajda ŞENER, Alüminyum Dökümden Mamul Ürünler kategorisinde 1.lik ödülünü TİM Başkanı Sn. Mustafa GÜLTEPE, İDDMİB Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Çetin TECDELİOĞLU, T.C. Ticaret Bakan Yardımcısı Sn. Sezai UÇARMAK' in ellerinden teslim aldı.

İhracatın Metalik Yıldızı: AJDA ŞENER ADÖKSAN CEO ve Genel Müdürü Ajda ŞENER, ödül töreninde yapmış olduğu konuşmada, İDDMİB' in ADÖKSAN' ın "İhracatın Metalik Yıldızı" ödülüne bir kez daha layık görülmesi bağlamındaki memnuniyetini belirterek, bu ödülü, ADÖKSAN' ın uluslararası pazarda içinde bulunduğu giderek zorlaşan rekabet ortamında daha da yoğun çaba sarf etmek için bir itici kuvvet ve motivasyon kaynağı olarak gördüğünü de vurguladı. Sn. Ajda ŞENER konuşmasının devamında, yıllar süren, pazarlama, teknoloji ve üretim alanlarında sergilenen yoğun çalışmalar ve yatırımlar sayesinde

de ADÖKSAN'ın, otomotiv yan sanayiinde küresel çapta önemli bir yüksek basınçlı alüminyum döküm oyuncusu haline geldiğini, İstanbul'da 2 adet döküm tesisi ile bir adet işleme/katma değerli işlem tesisine sahip olduğunu aktararak, Macaristan' da bulunan lojistik merkezi sayesinde ADÖKSAN'ın, Avrupa Birliği'nde bulunan müşterilerinin tedarik zincirine tam olarak entegre olduğunu aktardı.

ADÖKSAN' ın hâlihazırda 160 ila 1350 ton arası 27 döküm makinası, 60 işleme tezgâhı, kromatlama, eloksal kaplama ve toz boya kaplama tesisleri, otomatik montaj, sızdırmazlık ve teknik temizlik yatırımları ile sektöründe Avrupa çapında öncü bir konuma gelmiş olduğuna işaret eden Sn. ŞENER, 29 Şubat tarihinde açılmış olan 11.000 m2 kapalı alana sahip toplam yatırım maliyeti 60 milyon Euro olan yeni döküm tesisi ile ADÖKSAN' ın döküm kapasitesini 3 katına çıkarırken, 3300 tonluk döküm makinelerini de devreye alarak 30 kg. net ağırlığı olan, global pazarda çok az oyuncunun rekabet edebildiği bir segmentte kendisini konumlandırmış olacağını açıkladı.

Konuşmasının son bölümünde, bu törenin 8 Mart kadınlar günü gerçekleşmesini çok anlamlı bulduğunun altını çizmek istediğini belirten Ajda ŞENER, ülkemizin küresel rekabetçiliğinin artırıl-



ması için iş hayatında, özellikle de Türk Sanayi'sinde cinsiyet eşitliğinin sağlanmasının çok kritik bir unsur olduğuna inandığını vurgulayarak, bunu yüksek teknolojili otomotiv ürünlerinin ihracatında önemli rol alan bir kurumun lideri bir kadın girişimci olarak ifade ettiğinin altını çizdi. Ajda ŞENER, hep birlikte bu konuyu odak alan çalışmalarını yoğunlaştırmanın çok önemli olduğuna inandığını belirtti.



Geleceğin Sanayi ve Mühendislik Projeleri MAKİNA HANGAR'dan Çıkacak



Makina Mühendisleri Odası (MMO) İstanbul Şubesi ile Hannover Fairs Turkey Fuarcılık A.Ş., sanayi ve mühendislik alanında öncü niteliğinde bir iş birliğine imza atarak MAKİNA HANGAR Mühendislik ve Teknoloji Merkezi'nin açılışını gerçekleştirdi. Sanayi ve mühendislik alanında fark yaratacak projelerin teşvik edilmesi amaçlanan MAKİNA HANGAR'da yenilikçi, yüksek katma değerli, sürdürülebilir ve rekabetçi sanayi projelerinin üretilmesi hedefleniyor.

Sanayinin ihtiyacı olan katma değerli üretim çözümlerinin tohumları çok ortaklı bir projeye atılıyor. Makina Mühendisleri Odası (MMO) İstanbul Şubesi'nin öncülüğünde, Hannover Fairs Turkey Fuarcılık A.Ş.'nin de çözüm ortağı olduğu MAKİNA HANGAR Mühendislik ve Teknoloji Merkezi'nin açılışı gerçekleştirildi. Türkiye'de sanayi endüstrisini geleceğe taşıyacak MAKİNA HANGAR'da yenilikçi, katma değerli, sürdürülebilir ve rekabetçi projeler üretilmesi hedefleniyor. Kartal'da açılan MAKİNA HANGAR'ın proje çözüm ortağı olan Hannover Fairs Turkey, Mühendislik ve Teknoloji Merkezi'nde faaliyet gösterecek start-up'lara ve inovatif projelere ulusal ve uluslararası platformlarda tanıtım ve pazarlama

fırsatı sunacak. Hannover Fairs Turkey'in desteklediği MAKİNA HANGAR girişimi, sektörel firmaları, sivil toplum kuruluşlarını, üniversiteleri ve mühen-



disleri aynı çatı altında toplayarak Türkiye'deki sanayi sektörünü daha ileriye taşıyacak ve yeni fikirlerin geliştirileceği, fark yaratacak projelerin üretileceği bir platform olacak.

MAKİNA HANGAR ENDÜSTRİYE YÖN VERECEK GİRİŞİMLERİN MERKEZİ OLACAK

Her geçen gün yükselen ihracat rakamları, gelişen sanayi tesisleri ve büyüyen kapasiteler ile Türkiye sanayisi sürdürülebilirlik odağında büyümeye devam ediyor. Bu doğrultuda sanayi ve mühendislik alanında öncülük ederek fark yaratacak projelerin üretilmesi ve desteklenmesi amacıyla kurulan MAKİNA HANGAR'ın açılışında konuşan Makina Mühendisleri Odası İstanbul Şube Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Tataroğlu, merkezin makina endüstrisi için önemi hakkında şunları söyledi: "Bu ülkenin geleceğini hep beraber nasıl güzelleştirebiliriz? Bunu mühendisler yaparsa, nerede ve nasıl yapabilir? Bu soruların yanıtlarını aradık ve MAKİNA HANGAR'ı bir umut ve gelecek mekânı olarak dizayn ettik.

Amacımız umutsuzluk ve geleceğe yönelik belirsizlik sarmalının aşılmasında mühendislerin katkısına dikkat çekmekti. Türkiye olarak makina ihracatımız 28.2 milyar dolar seviyesinde. Sektör olarak dünya sıralamasında olmak istediğimiz noktada değiliz. Bunun nedenleri arasında ülkemize sanayinin geç gelmesi ve mühendislerin nitelik ve sayısal anlamda yeni yeni artış göstermesini sıralayabiliriz. Sanayimizde MMO'ya bağlı 677 bin mühendis bulunuyor. Bunlar içerisinde 127 binini makine mühendisleri oluşturuyor. 70 yılda 700 bin sayısına ulaşan mühendislerimizin aslında az zamanda çok iş

başardıklarını söyleyebiliriz. Ülkemizde mühendislerimizin nüfusumuza oranı binde 8. Henüz 3'üncü ve 4'üncü kuşak mühendislerimiz için yeterli üniversite, laboratuvar ve ekipman bulunmuyor. Bu nedenle MAKİNA HANGAR gibi mühendislik ve teknoloji merkezlerinin önemi çok büyük. Ülke olarak ancak mühendislik ve tasarımın buluştuğu bu tür merkezler sayesinde makine imalatında katma değerli ürünler üretebilir hale gelebiliriz."

ANNİKA KLAR: MAKİNA HANGAR DİNAMİK BİR TEKNOLOJİ ÜSSÜ OLACAK

MAKİNA HANGAR'da yenilikçi, katma değerli, sürdürülebilir ve rekabetçi projeler üretileceğini belirten Hannover Fairs Turkey Genel Müdürü Annika Klar, şirket olarak girişime sunacakları destekler hakkında açıklamada bulundu. Klar, "Hannover Fairs Turkey olarak Türkiye'de sanayi sektörünü daha ileriye taşıyacak, sektörel firmaları, sivil toplum kuruluşlarını, üniversiteleri ve elbette farklı disiplinlerden mühendisleri tek bir çatı altında toplayacak yeni nesil bir girişim olan MAKİNA HANGAR'ın çözüm ortağı olmaktan dolayı mutluluk duyuyoruz. Burada hem bilgi ve deneyim paylaşımı sağlanacak hem de makine imalat sektörünün geleceğine yön verecek pro-



jeler hayata geçirilecek. Bu önemli projenin paydaşı olurken Hannover Fairs Turkey olarak MAKİNA HANGAR'da geliştirilecek yeni fikirleri endüstri ile buluşturarak hayata geçmesine olanak sağlamayı hedefliyoruz. Endüstriyi bir araya getireceğimiz MAKİNA HANGAR'da yıl boyu özel etkinlikler düzenleyeceğiz. Bu etkinlikler ile amacımız, endüstriye ve sektöre katkı sağlamak, sektördeki yeniliklere ışık tutmak olacak. MAKİNA HANGAR'da ekosisteme katkı sağlayan lider markalar ile farklı sektörlerle yönelik konferanslar, sempozyumlar, workshoplar ve lansmanlara ev sahipliği yapmayı planlıyoruz" dedi.

"MAKİNA HANGAR'DA OLUŞACAK YENİ FİKİRLERİ VE YENİ KONULARI LİDER MARKALARIMIZ İLE İNŞA EDECEĞİZ"

MAKİNA HANGAR'da farklı konularda laboratuvarların inşa edilmesine imkân sağlayacaklarını da ifade eden Annika Klar, "Çok amaçlı atölye odalarını sanayinin kullanımına sunacağız. Laboratuvarlarda farklı konularda araştırmaların yapılmasını sağlayacağız. 5G, Endüstri 4.0, VR/AR ve Yapay Zekâ bunlardan sadece birkaçı olacak. MAKİNA HANGAR'da oluşacak yeni fikirleri ve yeni konuları lider markalarımız ile inşa edeceğiz. Bu olağanüstü fırsatı yarattıkları için Makine Mühendisleri Odası'na ve destek veren tüm şirketlere ve ortaklara teşekkür ediyorum. Daha önce de belirttiğim gibi burası sanayinin hangarı olacak ve buranın geleceğini sizlerle birlikte şekillendireceğiz. Böylece gelecekte bu ekosistemden birçok başarı hikâyesinin çıkacağına inanıyoruz. Biz de bu önemli projenin bir paydaşı olarak burada gelişecek yeni fikirleri endüstri ile buluşturarak hayata geçmesine olanak sağlamış olacağımız için mutluluk duyuyoruz" şeklinde konuştu.

Açılıшта konuşan Isıtma, Soğutma, Klima Araştırma ve Eğitim Vakfı (İSKAV) Yönetim Kurulu Başkanı Sarven Çilingiroğlu





ise, "Hayal olarak yola çıktığımız bir yolun sonucunda ortaya çıkan bu mekân gururlandığımız bir merkeze dönüştü. Mühendislerin ve teknolojinin buluşacağı, çocukların ise kod yazma ve bilime ilişkin deneyimler gerçekleştireceği bu mekân çok önemli bir proje. Gençlerimizin kendi gelecekleri açısından uygun sektör seçimi yapabilecekleri, özellikle teknoloji açısından rehber niteliği taşıyacak bir oluşumun tam merkezindeyiz. İklimlendirme sektörümüz için de burası bir açık laboratuvar ve buluşma noktası olacaktır" dedi.

MAKİNA HANGAR'ın gerçekten de müthiş bir fikir ve hedefe odaklanma, verimlilik tablosu olduğuna dikkat çeken Makine İhracatçıları Birliği (MAİB) Denetim Kurulu Üyesi Sefa Targıt makine sektörünün ulaştığı noktaya değinerek şunları söyledi, "Türkiye'de makinacılık 100 yıllardır milletimizin hayali. Rakamlara bakacak olursak; 2023 yılında sektör olarak 28.2 milyar dolarlık bir ihracatımız oldu. Bu rakam sektörümüzün tırnakları ile kazıyarak geldiği bir noktadır. Bu gerçeği yabana atamayız. Ancak sektör olarak ithalatımıza baktığımızda bu rakam 45 milyar dolar civarında. Sırf Çin'den geçen yıl yapılan ithalat 12 milyar dolar. Sektörümüzü zorlayan en önemli nokta budur."

Türk İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB) Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Hakkı Şanal ise konuşmasında, "İklimlendirme sektörü olarak 14 yılda çok büyük işler başardık. Sektör olarak dünya pazarından yüzde 1.4 pay alıyoruz. Yine dünyanın birçok noktasında yılda 35'in üzerinde etkinlik yaparak ihracatımızı arttırıyoruz. Son 15 yılda ihracatımız 2.5 kat artış gösterdi. Bunlar hayal değil. Doğru organizasyonlar ile sektörlerin büyümesi mümkün. MAKİNA HANGAR son derece verimli bir merkez olmuş. Doğru binaların verimli bir şekilde kullanılması çok önemli" dedi. Türkiye Makine Fe-

derasyonu (MAKFED) Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Dalgakıran ise, hedefleri doğru çizilmiş bir yolda başarı sağlanabileceğini vurgulayarak, "Bir mühendis olarak yapmamız gereken ilk şey hedefimizi belirlemektir. Eğer bir hedef bütünlüğünüz yoksa, doğru belirlenmiş bir hedefiniz ve bütün paydaşların aynı hedefe odaklandığı bir kuvvetler bütünlüğü yoksa, bütün bu çalışmalar etkileri sınırlı çalışmalar olarak kalıyor. Doğru anlatılan ve doğru yönetilen her şeye ciddi destekler verilebiliyor. MAKİNA HANGAR da buna en iyi örneklerden biri olmuş" diye konuştu.

İstanbul Kartal'da faaliyet gösterecek MAKİNA HANGAR Mühendislik ve Teknoloji Merkezi'nin gerçekleşen açılış toplantısına; MMO İstanbul Şubesi Yönetim Kurulu Başkanı İbrahim Tataroğlu, Hannover Fairs Turkey Genel Müdürü Annika Klar, Isıtma, Soğutma, Klima Araştırma ve Eğitim Vakfı (İSKAV) Yönetim Kurulu Başkanı Sarven Çilingiroğlu, Makine İhracatçıları Birliği (MAİB) Denetim Kurulu Üyesi Sefa Targıt, Türk İklimlendirme Sanayi İhracatçıları Birliği (İSİB) Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Hakkı Şanal, Türkiye Makine Federasyonu (MAKFED) Yönetim Kurulu Başkanı Adnan Dalgakıran, yanı sıra çok sayıda kurum ve kuruluşun temsilcisi katıldı.



Automechanika İstanbul 2024, Otomotiv Sektöründe Yaşanan Dönüşüme Odaklanacak



Otomotiv satış sonrası endüstrisinin Türkiye ve çevre ülkeleri kapsayan bölgedeki en büyük ticaret platformu Automechanika İstanbul, 23 - 26 Mayıs 2024 tarihleri arasında İstanbul TÜYAP Fuar ve Kongre Merkezi'nde düzenlenecek. 2001 yılından bugüne kadar yarattığı iş fırsatlarıyla Türkiye'nin otomotiv sektörü ihracatının yıllık 35 milyar doların üzerine çıkmasında önemli bir rol üstlenen Automechanika İstanbul'un geçtiğimiz yıl gerçekleşen organizasyonunu tüm dünyadan 58 binden fazla sektör profesyoneli ziyaret ederken, ziyaretçi sayısı bir önceki yıla oranla yüzde 20 artış gösterdi. 2024 yılında Automechanika'nın dünya çapında 13 organizasyonu bulunurken, Automechanika İstanbul'a olan uluslararası talepteki artış, fuarın küresel sektör için önemini bir kez daha ortaya koyuyor. Fuar, 2023 yılında olduğu gibi bu yıl da fuar kapasitesinin üzerinde bir ilgiye sahne oluyor.

Automechanika İstanbul, parça ve sistem endüstrisi, bakım-onarım servisleri

ve mobilite çözümleri için uluslararası bir platform sunmasının yanı sıra otomotiv satış sonrası zincirinin tamamını da bir araya getiriyor. Türkiye'nin en büyük uluslararası ticaret fuarı Automechanika İstanbul, bu yıl yapay zeka teknolojisinin otomotiv endüstrisinde elektrikli araçlara bağlı olarak yarattığı değişime, gelişime ve sürdürülebilirliğe odaklanacak. Her yıl katılımcı ve ziyaretçi niteliğini biraz daha geliştiren Automechanika İstanbul, bu yıl da mar-

kaların müşteri ilişkilerini geliştirmeleri, yeni bağlantılar kurmaları ve pazardaki konumlarını güçlendirmeleri için fırsatlar sunacak.

DÜNYANIN EN DİNAMİK PAZARI

Tüm dünyadan otomotiv endüstrisi profesyonellerini buluşturan ve dünyanın en dinamik pazarları arasında yer alan Türkiye'de gerçekleşen Automechanika İstanbul'da; parçalar ve sistemler, arıza tespit ve onarım, aksesuar ve





özelleştirme, elektronik ve bağlanılabilirlik, araç yıkama ve bakım merkezi, bayi ve atölye yönetimi, alternatif sürüş sistemleri & yakıtlar ve madeni yağ kategorilerinde binlerce ürün ve hizmet grupları sergilenecek. 23-26 Mayıs tarihleri arasında 17. kez gerçekleşecek olan Automechanika İstanbul'un salonlarında firma yerleşimi için planlamalar devam ederken, bu yılki organizasyona yaklaşık 50 ülkeden 1.500 firma katılacak. Sektör devi global firmaların yer alacağı fuarın zemin hazırlayacağı iş birlikleri ile geçmiş yılların üzerinde bir iş hacmi oluşturması beklenirken, Automechanika İstanbul bu yıl da otomotiv sektörünün gelişiminde başrolü oynayacak.

SÜRDÜRÜLEBİLİRLİK ODAKLI YAKLAŞIMLAR VE TRENDLER ÖN PLANDA OLACAK

Automechanika İstanbul'un 2024 organizasyonunun odağında olacak başlıklar arasında otomotiv sektöründe yaşanan dönüşüm, sürdürülebilirlik ve yenilikler yer alıyor. İklim krizi ve tüketici talepleri doğrultusunda tüm dünyada otomotiv sektörü sürdürülebilirliğe daha fazla odaklanırken fuarda bu yıl tedarik zinciri, istihdam ve üretim politikalarında sürdürülebilirlik odaklı yaklaşımlar ön plana çıkacak. Fuarda yapay zekâ ile birlikte otomotiv sektö-

ründe yaşanan araçların ve iş süreçlerinin dijitalleşmesi, aktarma organlarının elektrifikasyonu ve değişen satış modelleri gibi süreçler ele alınacak. Fuarda ayrıca teşhis ve onarımdan araç yıkama, bakım ve detaylandırma-

ya, gövde ve boyadan yağ, madeni yağ ve yakıtlara, parça ve teknoloji çözümlerinden aksesuar ve özelleştirmeye kadar otomotiv yenileme pazarının tüm değer zinciri boyunca yenilikleri ve trendleri yer alacak.





AUTOMECHANİKA İSTANBUL 2024 ONLINE ZİYARETÇİ KAYITLARI AÇILDI

Dünyanın farklı farklı ülkelerinden binlerce otomotiv endüstrisi profesyoneli bir araya getirecek Automechanika İstanbul'un ücretsiz ziyaretçi kaydı açıldı. Otomotiv endüstrisinde yaşanan son gelişmeleri yerinde takip etmek isteyen ziyaretçiler www.automechanika.com.tr üzerinden ziyaretçi kaydını yaptırabilecek. Fuarın çeşitli alanlarında gerçekleştirilecek etkinlik ve yarışmalarla katılımcı ve ziyaretçiler sektördeki gelişmeleri inceleme fırsatı bulurken, kişisel gelişimlerine de katkı sağlayabilecekleri içerikleri deneyimleyebilecekler.

PARTNERLER & DESTEKLEYENLER

AASA - Satış Sonrası Otomotiv Tedarikçileri Derneği, APRA - Otomotiv Parçaları Yeniden İmalatçıları Derneği, AKÜDER- Akümülatör ve Geri Kazanım Sanayicileri Derneği, ASA - Otomobil Servis Ekipmanları Üretici ve İthalatçıları Derneği (Almanya), AUS Türkiye - Akıllı Ulaşım Sistemleri Derneği, BEM - Alman E-Mobilite Derneği, EGEA - Avrupa Garaj Ekipmanları Birliği (Belçika), FIGIEFA - Otomotiv Yenileme Pazarı Distribütörleri (Belçika), HDMA - Ağır İş Aracı Üreticileri Birliği, Kompozit Sanayicileri



Derneği, MEMA - Motor Ekipmanları Üreticileri Birliği, OAC - Denizaşırı Otomotiv Konseyi, OIB - Uludağ Otomotiv Endüstrisi İhracatçıları Birliği, OSS - Otomotiv Satış Sonrası Ürün ve Hizmetleri Derneği, TAYSAD - Taşıt Araçları Tedarik Sanayicileri Derneği, Türkiye'de İtalyan Ticaret Odası Derneği, İTO - İstanbul Ticaret Odası, TOBFED - Türkiye Otomotiv Bakım Dernekleri Federasyonu, TOSFED - Türkiye Otomobil Sporları Federasyonu, ZDK - Almanya Alman Motor Endüstrisi ve Tamir Federasyonu, KOSGEB - Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı, IBIS - Uluslararası Bodyshop Endüstrisi Sempozyumu

METAL DÜNYASI DERGİSİ

Yıllık / 12 Sayı



2.000₺

KALIP DÜNYASI DERGİSİ

Yıllık / 6 Sayı



2.000₺

CADCAMCAE DÜNYASI E-DERGİSİ

Yıllık / 4 Sayı



500₺

ABONE FORMU / SUBSCRIPTION FORM

Abone Bilgileri / Subscriber Informations

Firma / Company Name:

Ad Soyad / Name Surname:

Title / Mr. / Mrs. (tick as applicable)

Departman / Department:

Adres / Address:

İlçe / County:

İl / City: Posta Kodu / Post Code:

Tel:

Fax:

e-mail:

V. Dairesi / V. No:

Banka havalesi ile yatırdım
Paid with bank transfer

Abonelik Başlangıç:/...../.....
Subscription Beginning Date:/...../.....

Elden yatırdım
Direct Payment

Abonelik Bitiş:/...../.....
Subscription Ending Date:/...../.....

BANKA HESAP NUMARALARI - Bank Account Numbers

İş Bankası
1135 Balmumcu Şubesi
Hesap No: 401414
IBAN: TR81000640000011350401414

Akbank
420 Esentepe Şubesi
Hesap No: 37341
IBAN: TR700004600420888000037341

EURO ACCOUNT PRESTIJ YAYINCILIK BAS. HİZ. SAN. TİC. LTD. ŞTİ.
TÜRKİYE İŞ BANKASI - BALMUMCU BRANCH
BICS/SWIFT CODE: 1135 ISBKTRISXXX
IBAN (RATING NUMBER): TR230006400000211353416049
ACCOUNT NO: 3416049

S

SARIGÖZOĞLU



GELENEK
GÜVEN
TEKNOLOJİ



www.sarigozoglu.com.tr • info@sarigozoglu.com.tr



ISIL İŞLEM MERKEZİMİZ GEBZE GÜZELLER OSB'DE FAALİYETE BAŞLADI!

Tecrübeli ekibimizle takım çelikleri
ısıl işlemine odaklandık!